

HEMA
ENDÜSTRİ A.Ş.



**“Avrupa İçin
Ürettiğimiz İlk
Massey
Ferguson ve
Valtra
Banttı indi”**

**“Enerji Bakanı Hilmi Güler Çerkezköy’deki
Fabrikalarımızı Ziyaret Etti”**





4-5-6 Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Halil Beyenal ile Söyleşi

7-8 Enerji Bakanı Hilmi Güler Tesislerimizi Ziyaret Etti

9-10-11-12 Hattat Tarım A.Ş.'nin yeni ihracat traktörleri üretim bandından indirildi

13-14-15-16 Basında Biz

17-18 Kriz Kapımızdan İçeri Girdi

19 Krank Fabrikamızdan Çin'e Direkt İhracata Başladık

20-21-22 Hema Endüstri Pazarlama ve Satış



23 Gönüllü Olmak Bir win-win'dir

24-25 Finansal Değerlendirme

26-27 Finansal Yönetim = Risk Yönetimi

28 Şerafettin Yılmaz - Enerji

29-30 Doğal Enerji Kaynakları

31 Petrol ve Doğalgaz Arama Çalışmaları

32-33 Kandilli Kömür İşletmeleri

34-35 Hattat Otomotiv Satış Sonrası Hizmetler Departmanı



36 Hattat Holding Hukuk Müşavirliği

37 Bütün çabamız bir fark yaratmak için...

38-39 Gizli Kahramanlar

40 Ayın Çalışanları

41-42 Holding Çalışanlarımızın Holdingimiz Hakkındaki Görüşleri

43-44-45 Bilim ve Teknoloji

46 Evlenenler - Çocuğu olanlar



Danışma Kurulu

Halil Beyenal
Mete Özer
İzzet Kalaycı
Çetin Çıtakoğlu
Atadan Çubukçu
Güneş Tuncer

Genel Yayın Yönetmeni ve Yazı İşleri Müdürü

Tolga Tonguç

Yayın Kurulu

Tolga Tonguç
Özlem Gürlü
Mustafa Yavuz
Onur Çağlar Yüksel
Gökay Akkoyun
Sinem Perktaş

Grafik Tasarım

Mustafa Yavuz

Fotoğraflar

Mustafa Yavuz
Gökay Akkoyun

Yazışma Adresi

Hattat Holding
Büyükdere Cad.
Üçyol Mevkii No:55
Maslak / İstanbul
Tel: 0212 286 4451
hattat@hattat.com.tr



**“Hepimiz
birimiz
birimiz
hepimiz
için”**

• **HATTAT HOLDİNG'te halen çalışanlar içinde en eskisiniz. Kuruluş ve gelişmeleri anlatır mısınız?**

Halil BEYENAL: Önce sorunuzu düzelteyim. En eskisi değil ilk girenlerden biriyim. Eski tabirini sevmiyorum. Yenilenmek gerekir ki, biz her zaman ileriye düşünerek yenileniyoruz ve kadromuza yeni arkadaşlarla birlikte yeni fikirler alıyoruz. Gelelim Kuruluşa; Trakya'da bir istasyon. Çerkezköy 3000 nüfuslu bir kasaba ve civarı çıplak tarlalar. Bu tarlalardan biri HATTAT'ların girişimi ile sanayi arsası ve sanayi tesisi oldu. patronların hayal ve istekleri, çalışanların işe bakış açıları bizi kısa sürede büyüttü.

• **Bu günleri nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Halil BEYENAL: Senelerdir ülkemiz ekonomisinde inişler ve çıkışlar oluyor. Kendi seviyemiz yükselen (%10-%15 eğimle) bir çizgi olarak düşünüyoruz. Zaman zaman doğrultudan çıkıp iniş

değişerek gelişerek devam etmektedir.

• **HATTAT HOLDİNG ve bağlı şirketlerin geleceğini nasıl görüyorsunuz?**

Halil BEYENAL: Sırasıyla önce otomotivden başlayalım.

Mevcut işler büyütülecek; bilhassa dişli ve aktarma organları projesi çok büyüyecek. Motor muhakkak yapılacak. Zaten tamamlamak için ne kaldı ki, (Çetin bey'e duyurulur). Traktör yapıyoruz, hem çeşit hem de başka komple ürünlere geçilecek. Şuraya yazıyorum.

Sen de yaz.

Otomobil veya ticari vasıta muhakkak yapılacaktır. Döküm konusunda büyüme ve çeşitlenme olacaktır.

zamanda petrol ve doğalgaz arayışlarında daha da aktif faaliyetler göstermemiz kaçınılmazdır.

Turizm Gayrimenkul Geliştirme: Maslakta "Diamond of İstanbul" binası yükseliyor. Yatırım arsa hariç 250,000,000 Dolarlık proje. Bittiğinde İstanbul'a sembol olacak. İçinde otel, Alışveriş Merkezi, kongre ve toplantı salonları, rezidanslar, modern ofisler olacak. Bizi bu konuda çok geliştirilecek bir proje.

Arkasından Güzelce'deki Turizm Kompleksi geliyor. Hazırlıklar



• **İlk yıllar nasıl geçti?**

Halil BEYENAL: Her şey zor idi. Tabii ki bizde tecrübesiz.
Ulaşım : Mecidiyeköy - Çerkezköy arası 3-6 saat.
Sosyal Yaşam: Yeni kuruluyor.
Çalışanlar (bizde); tecrübesiz, aramızda otomotivci yok.
Para: Bulduğun kadar.
Müşteri: Siz kim sanayi kim. Bu işlerle uğraşmayın diyen diyene.
Her menfi durum bizde daha fazla çalışma ve başarıya gayreti verdi.

ve çıkışlar oluyor. Fakat ortalamamız hep yükselmekte.

- Sürekli yeni projeler kovalamak,
- Sürekli teknoloji yenilemek,
Ve tabidir ki müşteri memnuniyeti sağlamak
Kuruluştan beri sürdürdüğümüz bir gelenek olup, bundan böyle de

Enerji: Yeni başlayan bu grup tahmin ediyorum ki; otomotiv'i kat kat geçecek. Kömür, elektrik, Metan gazı yatırımları üretime, daha doğrusu para getirmeye başlayacak. Hem iş miktarı hem de çeşitliliği arttırılacak ve yeni teknolojik enerji sistemleri araştırılmasına geçilecektir. Aynı

sürdürülüyor. Ortaklıkla yürütülecek bu proje milyar değerinde.

Bu konular yeni başlıyor. Otomotiv'i nasıl geliştirdi isek, bunlar ve bunlara benzer projeler geleceğimiz için çok önemli.

Kişisel ve grup katkıları, iş geliştirmeleri, insana, şirkete, Ülkeye çok büyük değer katar. Çalışmak sadece evin ekmeğini temin etmek değildir. Yarın'larda ben de bu işin kuruluşunda, yapımında vardım demek çok büyük keyiftir.

• Çalışanlara gelecek için tavsiyeleriniz nedir?

Halil BEYENAL:

• İşyerimiz birçok zorluğa rağmen sahip çıkılacak bir yerdir. Hayatımızın önemli kısmı daha doğrusu en verimli çağımızı alan bir yer ve süreçtir. Sevilirse sahip çıkılırsa daha çok sevilir.

kuruluşunda, yapımında vardım demek çok büyük keyiftir.

• Çok çalışmak, ciddi çalışmak, inanmak, dürüst olmak, ben değil biz diyebilmek önemli mezzetlerdir. Ben yalnızlık, biz aileyiz demektir.

• Yatırımcının çoğunun bilhassa patronum Sn. Mehmet HATTAT'ın tuzu kuru, gibi görülse



• Çalışma grupları ne kadar uyumlu ve gayretli olurlarsa hem kendileri hem de gelecek insanlar için yepyeni imkânlar yaratabilirler.

• Kişisel ve grup katkıları, iş geliştirmeleri, insana, şirkete, Ülkeye çok büyük değer katar. Çalışmak sadece evin ekmeğini temin etmek değildir. Yarın'larda ben de bu işin

de içimizde en çalışkan ve en çok uykusuz geceler geçiren kişidir. İş büyütmek, yeni iş sahaları açmak, sermayesini riske sokmak onun vazgeçemeyeceği davranışlardır. Yardım edelim, katkıda bulunalım. Sizde maddi manevi payınızı muhakkak alırsınız.



“Enerji bakanımız Sayın Hilmi Güler, Çerkezköyde bulunan Fabrikalarımızı ziyaret ederek, yatırımlarımızı inceledi”

Hattat Holding olarak enerjiye toplamda 3,1 milyar Euro'luk yatırım yapmaktayız. 500.000 ton taşkömürü rezervi olan Amasra'da taş kömürü üretimi için yatırımlarımız hızla devam etmektedir.

Yine aynı bölgede taşkömürü ile çalışacak 1200 Mw elektrik santrali kurulumu devam etmektedir. Bunun yanında denizden petrol ve doğalgaz çıkarımı Amerikalı ve Kanadalı ortaklarımızla devam etmektedir. Metan gazı çıkarımı için de Amerikalı ortağımızla yatırımlarımız hızla bu alanda

ilerlemektedir.

Enerji Bakanımız Sayın Hilmi Güler Türkiye'mizin enerji konusunda dışa bağımlılığını azaltmak üzere birçok yeni projeler başlatıp özel sektörü de yakından takip etmektedir. 29 Ağustos 2008 Tarihinde Çerkezköy'de bulunan 11 fabrikamızı ziyaret etmiştir. Maden direkleri üreten fabrikamız ile yine madencilikte kullanılan zincir konveyerları üretilen transmisyonları görmüş ve Hema Endüstri içinde kullandığımız teknoloji hususunda son derece güzel yorumlarda bulunmuşlardır.

Sayın Bakanımız Hilmi Güler Hattat Holding'in otomotivde göstermiş olduğu başarının takdire şayan olduğunu, Otomotiv sektöründe gösterilen bu başarının aynı şekilde enerji yatırımlarında da göstereceği konusunda da son derece umutlu olduğunu dile getirmiştir



"Hattat Tarım A.Ş.'nin yeni ihracat traktörleri üretim bandından indirildi"

Her yıl 100 Milyon Euro'yu aşan ilave ihracat...

HATTAT TARIM, AVRUPA PAZARI İÇİN MASSEY FERGUSON 4400 ve VALTRA A SERİSİ TRAKTÖRLERİ ÜRETMEYE BAŞLADI.

Avrupa'da satılmakta olan Valtra A Serisi ve Massey Ferguson MF 4400 Serisi traktörlerin üretimi artık Hattat Tarım A.Ş.'nin Çerkezköy Fabrikası'nda yapılıyor.

AGCO ile Hattat Holding arasında imzalanan bu anlaşma ile Hattat Tarım A.Ş. ek her yıl 100 milyon

Euro'luk ihracat imkanına sahip olacak.

Tecrübesi, Ar-Ge'si ve deneyimli iş gücüyle Türkiye'de traktör üretim üssü haline gelen Hattat Tarım yatırımlarıyla istihdam yaratıyor.



Faaliyetlerini Hattat Holding bünyesinde sürdüren Hattat Tarım Makinaları A.Ş., Tekirdağ Çerkezköy'deki fabrikasının üretim bandından inen ve Avrupa'ya ihraç edilecek olan Valtra A Serisi ve Massey Ferguson MF4400 Serisi traktörlerini bir basın toplantısıyla tanıttı.

Toplantıya Hattat Tarım Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat ve Amerikalı AGCO Grubu Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Genel Müdür Gary Collar, ve Massey Ferguson Markasından Sorumlu Başkan Yardımcısı Richard Markwell ve Satın Alma'dan Sorumlu Başkan Yardımcısı David Furr katıldı.

Massey Ferguson, Valtra ve Fent traktörlerinin dünyadaki sahibi olan Amerikan AGCO Holdingin Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Genel Müdür Gary Collar toplantıda şu şekilde konuştu: AGCO Grubu, Hattat Tarım ile olan işbirliğinden gurur duymaktadır. Bugünkü duyurular ilişkimizde çok önemli bir adımı temsil etmektedir. Önümüzdeki dönemlerde, işbirliğimizi daha da



genişletmek ve ilerletmek arzusundayız, zira Agco için ürünlerimizin kalite ve performansını geliştirirken maliyetlerimizi düşürmek büyük önem taşımaktadır.

İbrahim Hattat, basın toplantısında şu sözlerle yer verdi: "Dünyanın önde gelen markaları Valtra ve Massey Ferguson'un öncelikle komple şanzıman,defransiyel transaxle ile başlayan başarılı ihracatımız bu sefer komple traktör olarak devam etmektedir.Valtra ve Massey

Ferguson markalarını Avrupa'ya ihraç edilecek modellerini Türkiye'de üretip, banttan indirmenin gururunu yaşıyoruz. 2003 yılından bu yana Agco ile Türkiye'de Valtra markasının üretimi ve dağıtımı şeklinde devam eden işbirliğimiz giderek güçlendi ve yeni bir modelin üretimi için bizi bu noktaya taşıdı. Hattat Holding olarak sahip olduğumuz tecrübemizi Valtra ve Massey Ferguson için Avrupa pazarında son derece önemli olan modellerde değerlendireceğiz.

Dünyanın en önemli markalarını Türkiye'de üretme konusunda yaptığımız bu anlaşma, Türkiye'ye ve Türk mühendislerine olan güvenin de bir tescildir. Ülkemiz ekonomisi için stratejik sektörlerin başında gelen tarımın modernizasyonuna da katkı sağlayacak böylesine değerli bir işbirliğini gerçekleştirmenin mutluluğu ile ülkemize hayırlı olmasını diliyorum".



AGCO firması ile 2003 yılında Valtra markalı traktörlerin üretim ve dağıtımını için bir anlaşma imzalayan Hattat Tarım, 2004 yılı itibarı ile Valtra traktörlerinin üretimine başlamıştır. Ardından Türkiye traktör pazarında oluşan talepler doğrultusunda Hattat markalı traktörlerin tasarımı ve üretimini gerçekleştirerek, bu ürünleri de 2007 yılından başlayarak Türk çiftçisinin hizmetine sunmuştur. Yine 2007 yılı itibarı ile İtalya Ferrari firması ile yapılan dağıtım anlaşması sonucunda Ferrari markalı bahçe traktörleri ürün gamına dahil edilmiştir. Bugün Valtra, Hattat ve Ferrari markaları ile Türkiye traktör pazarı içinde önemli bir yere sahip olan Hattat Tarım, Türkiye genelinde 50'nin üzerinde traktör bayisi, 230 servisi ve 65 yedek parça bayisi ile hizmet vermektedir.



2003 yılında AGCO ile Hattat Tarım arasında traktörler için başlayan bu işbirliği, Hema Endüstri'nin üretim yetkinlikleri ve kapasitesi sonucu karşılıklı bir sinerjiye de dönüşmüş, Valtra Finlandiya ve Brezilya fabrikaları için transmisyon, aks ve hidrolik sistemler ihracatına başlamıştır.

Türkiye'de güçlenen konumunun yanı sıra, AGCO ile "Valtra A Serisi" ve "Massey Ferguson 4400 Serisi" traktörlerin üretilerek Avrupa'ya dağıtılmasına yönelik imzaladığı anlaşma ile ihracatta da önemli bir büyüme sağlamak yönünde önemli bir adım atmıştır.

AGCO HAKKINDA

Amerika'da yerleşik AGCO; dünyanın en büyük tarım makineleri üretim ve dağıtım şirketlerinden birisidir. AGCO'nun 2007 yılı cirosu 6.8 milyar dolardır. AGCO; 140'ın üzerinde ülkede 3.200'ün üzerinde tam hizmet sağlayıcı konumunda bayi ve distribütör ile çalışmakta olup bu sektördeki en geniş dağıtım ve servis ağına sahiptir. AGCO; bünyesinde "Massey Ferguson", "Valtra", "Fendt", "Challenger" gibi dünyaca tanınan markaları barındırmaktadır.



Valtra, özellikle üstün kalite, dayanıklılık ve uzun ömür tercih eden Kuzey Avrupa ülkelerinin gözde markasıdır. Bugüne kadar 500.000 adet üzerinde Valtra markalı traktör (2001 yılından önce Valmet markasıyla satılmaktaydı) dünya pazarlarına girmiştir. Çok dayanıklı bir motor olarak bilinen ve Valtra traktörlerinde kullanılan Sisu motorları da AGCO bünyesinde olup MF traktörlerinde de kullanılmaktadır.



“Yaptığımız yatırımlarla basında yankı uyandırmaya devam ediyoruz”



Hürriyet

Türkiye
Türklerindir

15 Ağustos 2008 Cuma

Kurucusu: Sedat Simavi 1898-1953

Fiyatı: 40 YKR (KTC 1 YL)

Hattat, Avrupa'ya 100 milyon Euro'luk traktör ihrac edecek

HATTAT Holding bünyesindeki Hattat Tarım Makinaları A.Ş.'nin Tekirdağ Çerkezköy'deki fabrikasında üretimine başlanan Valtra ve Massey Ferguson marka traktörleriyle her yıl 100 milyon Euro'luk ihracat gerçekleştireceği belirtildi. Hattat Tarım Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat, Avrupa pazarı için "Massey Ferguson 4400" ve "Valtra A Serisi" traktörleri üretmeye başladıklarını belirterek, "Hattat Tarım bu yeni ihracat traktörleriyle her yıl 100 milyon Euro'yu geçen ilave kazanç sağlayacak" dedi.



kaydırıldı. Hattat Tarım Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat, Valtra A Serisi ve Massey Ferguson MF4400 Serisi traktörlerin Tekirdağ Çerkezköy'deki fabrikada üretim bandından inmesi nedeniyle düzenlenen törende yaptığı konuşmada, ürettikleri traktörleri Avrupa pazarına ihrac edebileceklerini söyledi. Hattat, dünyanın en büyük tarım makinaları

üreticisi AGCO Grubu ile geçtiğimiz yıl üretim anlaşması imzaladıklarını hatırlatarak, "Bu anlaşmayla her yıl 100 milyon Euro'luk ihracat imkanına sahip olacağız ve daha çok istihdam yaratacağız" dedi.

Güvenin göstergesi

Hattat, şöyle konuştu: "Hattat Holding olarak sahip olduğumuz tecrübemiz Valtra ve Massey Ferguson için Avrupa pazarında son derece önemli olan modellerde değerlendireceğiz. Dünyanın en önemli markalarının Türkiye'de üretme konusunda yaptığımız bu anlaşma, Türkiye'ye ve Türk mühendislerine olan güvenin de bir göstergesidir."

AGCO Corporate Kıdemli Başkan Yardımcısı Gary Collar ise Hattat Tarım ile olan işbirliğinden gurur duyduklarını belirterek, "Önümüzdeki dönemlerde, işbirliğimizi ilerletmek arzusundayız" dedi.

Finlandiya'dan kapı

Geçtiğimiz yıl Hannover'de düzenlenen Sanayi Fuarı'nda Almanya Başbakanı Angela Merkel'in Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ı kucaklayarak Türk markası Hattat traktörünün direksiyonuna oturmasıyla Valtra ve Massey Ferguson markalarının Finlandiya'daki üretimi Türkiye'ye



DÜNYA

Ağustos 2008

EKONOMİ / POLİTİKA

Cuma, 15 Ağustos 2008

Hattat'ın traktörleri ihracat yolunda

● Mehtap HALICI - ÇERKEZKÖY

Hattat Tarım, Çerkezköy'deki fabrikasında, Massey Ferguson MF 4400 ve Valtra A serisi traktörlerin üretimine başladı. Dünyanın en büyük traktör üreticileri arasında yer alan Agco ile yapılan anlaşma çerçevesinde üretimine başlanan yeni traktörler, Hattat Tarım'a, yılda 100 milyon Euro'luk ek ihracat imkanı sunacağı belirtildi. Faaliyetlerini Hattat Holding bünyesinde sürdüren Hattat Tarım Makinaları A.Ş., üretim bandından indirilen ve Avrupa'ya ihrac edilecek olan Valtra A serisi ve Massey Ferguson MF4400 serisi traktörlerini bir basın toplantısıyla tanıttı. Agco'nun Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Gary Collar, "Valtra markalı traktörün üretim ve dağıtımı için Hattat Tarım ile 2003 yılında anlaşma imzaladık. Şimdi Finlandiya'daki A sınıfı traktör üretiminin tamamını Çerkezköy'e kaydırdık" dedi. Collar, "Dünyada rekabet edebilmemiz için Türkiye bize büyük fırsatlar sunuyor. Ürettiğimiz traktör basit bir ürün değil, bu Türkiye'nin kalitesini gösteriyor. Türk tarımı için önemli bir markayız" diye konuştu.

Massey Ferguson markası için Türkiye'de Uzel Grubu ile çalıştıklarını ancak son dönemde Uzel'de yaşanan gelişmeler nedeniyle, pazar paylarını kaybettiklerini söyleyen Collar, "Bu pazarı tekrar kazanmak istiyoruz. Tüm opsiyonlarımızı projelendirdik. Gelecek dönemlerde bu konuyla ilgili ses getirecek projelerimiz var" diye konuştu.

Avrupa'ya 100 milyon Euro ihracat

Hattat Tarım Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat, 2003 yılından bu yana Agco ile Türkiye'de Valtra markasının üretimi ve dağıtımını şeklinde devam eden işbirliklerinin giderek güçlendiğini ve yeni bir modelin üretimi için kendilerini bu noktaya taşıdığını vurguladı. Yapılan anlaşmanın Türkiye'ye ve Türk mühendislerine olan güvenin tescilli olduğunu belirten Hattat, "Şu anda ihracatın tamamını yapacağımız Kuzey Avrupa'ya ilk etapta 100 milyon Euro'luk satışımız olacak" diye konuştu.



Hattat Tarım'ın ihracat traktörleri bantan indi

HATTAT Tarım, Tekirdağ Çerkezköy'deki fabrikasında Avrupa pazarı için ürettiği Massey Ferguson 4400 ve Valtra A serisi traktörlerini üretmeye başladı. Şirketin üretim bandından inen ve Avrupa'ya ihrac edilecek olan Valtra A Serisi ve Massey Ferguson MF4400 Serisi traktörleri toplantıya Hattat Tarım Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat ve Amerikalı AGCO Grubu Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Gary Collar, ve Massey Ferguson Markasından Sorumlu Başkan Yardımcısı Richard Markwell ve Satın Almadan Sorumlu Başkan Yardımcısı David Furr katıldı. AGCO ile Hattat Holding arasında imzalanan bu anlaşma ile Hattat Tarım ek her yıl 100 milyon Euro'luk ihracat imkanına sahip olacak. **EKONOMİ SERVİSİ**

Referans

BÖLGE RAPORU 46

TEKİRDAĞ

Massey Ferguson Türkiye'de üretilecek

Geçmiş yaklaşık 200 yıl öncesine dayanan ve 1995 yılından bu yana ziraat araçları konusunda dünyanın en büyük üreticilerinden biri olan Amerikan AGCO Grubu'na ait olan Massey Ferguson traktörleri artık Hattat Tarım A.Ş. tarafından üretilecek. 1976 yılından bu yana Türkiye'de ziraat araçları ve traktörlerin satışını gerçekleştiren ve 1980 yılından bu yana traktör üretimiyle Türk çiftçisinin yanında olan Hattat Tarım A.Ş., 20 bin 500'ü kapalı olmak üzere 78 bin metrekarelik Çerkezköy-Tekirdağ tesislerinde Massey Ferguson MF-4415 modelinin üretimine başlayacak.

'Uzel'le giden pazarı kazanmaya geldik'

Amerikalı Agco için daha önce Uzel'in ürettiği traktörler artık Hattat'tan çıkacak. Uzel'deki miras kavgasıyla kan kaybeden Agco, Türkiye'de büyümek istiyor

AHMET DESTİCİ Çerkezköy

Hattat Holding ve Amerikan traktör üreticisi Agco grubu arasında yapılan anlaşma kapsamında Valtra ve Massey Ferguson marka traktörler Tekirdağ'ın Çerkezköy ilçesinde üretilecek.

İki firmanın yaptığı anlaşmaya her yıl 100 milyon euro'luk ihracat gerçekleştirilecek. İhracatın tamamı Kuzey Avrupa ülkelerine yapılacaktır. İlk parti traktörler TIR'lara tonlarla yüklendi.

Dünyanın en büyük traktör üreticileri arasında yer alan Agco'nun Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Gary Collar, "Bu yılın 2003 yılında başladı. Valtra markalı traktörün üretim ve dağıtımını Hattat Tarım'la anlaşma imzaladık. Şimdi Finlandiya'daki A sınıfı traktör üretiminin tamamını da Çerkezköy'e kaydırdık" dedi.

Massey Ferguson markası için Türkiye'de Uzel grubuyla çalışıldığını ancak son dönemde Uzel'de yaşanan gelişmelerle pazardaki paylarının büyük bir kısmını kaybettilerini söyleyen Gary Collar şöyle devam etti:

100 milyon euro ihracat

"Traktör pazarında ortağımız Uzel'de yaşanan gelişmeler nedeniyle bir büyük oluşt. Bu pazarı tekni kazanmak istiyoruz. Türkiye pazarında ne yapacağımız konusunda masaya oturduk. Gelecek dönemde bu konuyla ilgili, ses getirecek projelerimizi duyuracağız. Dünyada rekabet edebilmemiz için Türkiye üretimi bize büyük fırsatlar sunuyor. Ürettiğimiz traktör basit bir ürün değil, bu Türkiye'nin kalitesini gösteriyor."

Özellikle traktör konusunda Kuzey Avrupa'da görece olduklarını belirten Hattat Tarım Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat da bu bölgeye ilk etapta 100 milyon euro'luk ihracat yapacaklarını söyledi. Geçmişte pazarda güçlü olan Uzel'den boşalan yeri Türk Traktör'ün doldurduğuna değinen Hattat, kendilerinin de tarım makineleri sektöründe büyümeye devam ettiklerini anlattı. Hattat ayrıca, Hattat Holding'in gayrimenkul, otomotiv ve enerjiye de bütüncül olarak kaydetti.

Agco'dan 8 milyar dolarlık ciro hedefi

- Dünyanın en büyük tarım makineleri üreticilerinden olan Agco'nun markaları Massey Ferguson, Valtra, Fendt ve Challenger.
- Geçen yıl 6,8 milyar dolar ciro yapan Agco'nun bu yılki hedefi 8 milyar dolar.
- 8 milyar dolarlık ciro hedefinin 5 milyar dolarını Avrupa, Ortadoğu ve Afrika'dan sağlamayı planlıyor.
- En büyük pazar Almanya ve Fransa.



Uzel'in pazarını kazanmaya geldik

Daha önce Amerikalı Agco için Uzel'in ürettiği Massey Ferguson traktörleri artık Hattat Tarım üretecek. Hattat Holding ve Agco grubu arasında yapılan anlaşmayla Valtra ve Massey Ferguson traktörler Tekirdağ-Çerkezköy'de üretilecek. İhracatın tamamı Kuzey Avrupa ülkelerine yapılacaktır. Traktörde Kuzey Avrupa'da gözde olduklarını belirten Hattat Tarım Başkanı İbrahim Hattat, bölgeye ilk etapta 100 milyon euro'luk ihracat yapacaklarını söyledi.

Uzel'deki miras kavgası sebebiyle pazardaki payının önemli kısmını kaybeden ve Türkiye'de büyümek isteyen Agco'nun Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Gary Collar, "2003'te Valtra traktörün üretimini için Hattat Tarım'la anlaşma imzalamıştık. Şimdi Finlandiya'daki A sınıfı traktör üretiminin tamamını Çerkezköy'e kaydırdık. Türkiye pazarını tekrar kazanmak istiyoruz. Dünyada rekabet edebilmemiz için Türkiye bize büyük fırsatlar sunuyor" dedi.

ZAMAN

Traktör devini Türkiye'de üretime ikna etti, ihracatı 100 milyon Euro'yu bulacak

Serkan Şahin Çerkezköy

Amerikalı traktör devi Agco'nun Avrupa pazarı için hazırladığı iki modelinin üretimini Çerkezköy'de yapılıyor. Avrupalı çiftçilerin tercihinde ilk sıradaki yer alan Valtra'nın A Serisi ile Massey Ferguson'un 4445 serisini imal eden Hattat Tarım, bu sayede yıllık 100 milyon Euro'luk ek ihracat geliri kazanacak. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Hattat, "Zor bir işi başardık. Sipariş üzerinden ürettiğimiz ürünleri kor beğenen Kuzey Avrupalılar alacak. Böylece ihracatımızı ikiye katlayacağız." ifadelerini kullandı.

Agco, Avrupa'daki girdi maliyetlerinin yükselişi yüzünden Finlandiya'daki üretim üssünü bir başka ülkeye kaydırmayı planlıyordu. Hattat'ın girişimlerinin ardından fabrika Çerkezköy'e taşındı. Buradaki üretimin tamamını Kuzey Avrupa'ya gönderecek. Yıllık 5 bin adetle başlayacak ihracat, 15 bine kadar çıkacak. Hattat Holding bünyesindeki Hattat Tarım Makineleri A.Ş., Tekirdağ Çerkezköy'deki fabrikasının üretim bantından inen ve Avrupa'ya ihrac edilecek olan Valtra A Serisi ve Massey Ferguson 4445 serisi traktörlerini bir basın toplantısıyla tanıttı. Toplantıda Amerikalı Agco Grubu Kıdemli Başkanı Yardımcısı ve Genel Müdürü Gary Collar, Massey Ferguson markasından sorumlu Başkan Yardımcısı Richard Marshall ve satın al-



Hattat Tarım'ın Başkanı İbrahim Hattat ile Agco Genel Müdürü Gary Collar, Çerkezköy'de üretilen Valtra'nın A serisini tanıttı.

madan sorumlu Başkan Yardımcısı David Furr da hazır bulundu. Agco, Massey Ferguson, Valtra ve Fendt traktörlerinin sahibi. Avrupa, Afrika ve Ortadoğu'da pazar lideri durumundaki şirket, 8 milyar dolarlık cironun 5 milyarı bu bölgeden elde ediyor. Amerikalı şirket ise Hattat'ın 2003 yılından bu yana Valtra markasını Türkiye'de üretimini dağıtımında işbirliği yapıyor. Traktör devi, sermaye ve dif-

ransiyeli de Çerkezköy'den temin ediyor. İhracata artık komple traktör olarak devam edeceklerini kaydeden Hattat Tarım'ın başkanı İbrahim Hattat, "Dünyanın en önemli markalarını Türkiye'de üretme konusunda yaptığımız bu anlaşma, Türkiye'ye ve Türk mühendislerine olan güvenin de bir göstergesi. Ülkemiz ekonomisi için stratejik önem taşıyan bağda gelen tarımın modernizasyonuna da katkı sağlayaca-

ğak büyümesi değeri bir işbirliği gerçekleştirilmenin mutluluğu da yaşamaya hazır olmanın mutluluğudur." diye konuştu. Agco'nun Genel Müdürü Gary Collar da, Hattat Tarım ile olan işbirliğinden gurur duyduklarını belirtti. "Bugünkü durumlar ışığında çok önemli bir adım temsil etmektedir. Önümüzdeki dönemlerde, işbirliğimizi daha da genişletmek ve ilerletmek arzusuyla çalışıyoruz." şeklinde konuştu.

“Yapacağımız 250 milyon Euro'luk İhracat Büyük Yankı Uyandırdı”



Milliyet

BASINDA GÜVEN

www.milliyet.com.tr



7 Aralık 2008 Pazar 40 YKr

Hema'dan 250 milyon euro'luk ihracat hedefi

NEVİN DONAT Çerkezköy

Hattat Tarım Genel Müdürü Atadan Çubukçu, Hannover Sanayi Fuarı'nda 2007'de Başbakan Recep Tayyip Erdoğan ve Almanya Başbakanı Angela Merkel'in birlikte poz verdikleri traktörleri artık sadece Türkiye'de üretmeye başladıklarını söyledi.

Finlandiya'da üretilen Valtra ile birlikte Massey Ferguson'u Çerkezköy'de ürettiklerini vurgulayan Çubukçu, "5 bin traktör satacağız, yılda 250 milyon euro'luk ihracat hedefliyoruz" dedi.

Bünyesinde 9 şirket bulunan Hema Grubu'nun sahibi Mehmet Hattat, Hannover Sanayi Fuarı'nda Almanya Başbakanı Merkel ve Başbakan Erdoğan'ı traktöre bindirmeyi başaranca, dünyada 68 gazete ve 45 TV kanalına haber konusu oldu. Ardından grup, dünyanın üçüncü büyük üreticisi ABD'li Agco'dan Valtra marka traktörlerin üretim lisansını aldı.

Tank motoru üretecek

Hema Endüstri TSK'nın almayı planladığı 3 bin 900 adet tekerlekli, mayna da-

yanıklı zırhlı araç ihalesine de girdi. Çubukçu, "24 bin metrekaarelik Ulu-soy'un tekstil fabrikasını satın aldık. Tank motoru üreteceğiz. Yapacağımız araç 10 kilogramlık TNT'ye bile dayanacak" dedi.

Motor yapımına 2011 yılına kadar başlayacak olan grup, bunun için 20 milyon euro'luk yatırım yaptı.

Hattat Holding Yeni Projeler Direktörü Tolga Tonguç da, İstanbul, Güzelce'de içinde gökdelen otel bulunan turizm tesisi projesine başlayacaklarını açıkladı.

İnsansız traktör

Hema Endüstri Genel Müdür Çetin Çitakoğlu uydı sistemiyle, kendi kendine çalışan, arzayı mesajla bildirebilen traktörler de ürettiklerini söyledi. Hema'nın ürettiği traktörlerin fiyatları 30 bin euro'dan başlayıp 100 bin euro'ya çıkıyor.

Türkiye'de traktör satışları

2009	16 bin*
2008	23 bin
2007	32 bin
2002	8 bin 500

* Tahmin



Çetin Çitakoğlu Atadan Çubukçu Tolga Tonguç

Hattat kriz dinlemedi Avrupa'ya 250 milyon euro ihracat yapacak

Hema Grubu, yılda 250 milyon euroyu bulacak traktör ihracatının ilk sevkîyatını gerçekleştirdi. Grup, 5 yıl içinde dünya pazarında % 20 paya ulaşmayı hedefliyor

Seray BUYUKKOŞDERE

Gecen yıl, Hattatlar Tarım Makinaları'nın Agvo Grubu ile yaptığı anlaşma, sonucunda grubun Finlandiya'daki tesislerinden Valtra traktörlerinin üretimini Türkiye'ye eklemesi basantı Hema Grubu, yılda 250 milyon euroyu bulacak ihracatın ilk adımıdır. Söz konusu anlaşmaya göre Hema Grubu bünyesindeki Hattat Tarım Makinaları A.Ş., Avrupa'ya yılda toplam 5 bin adet Massey Ferguson ve Valtra marka traktör göndererek 190 milyon euro'luk ihracat yapacak. Bir diğer grup şirketi Hema Endüstri de satanım, ön akşar gibi bir parçaları üretirken, yılda 140 milyon euro'luk ihracat yapacak.

HEDEF 25-30 BİN

Hattat Tarım in Agvo Grubu ile yaptığı anlaşma, yılda 5 bin adet traktör ihracatını içeriyor. Ancak, Hema Grubu, bu rakamı kadencedi olarak görmüyor ve 5 yıl içinde yıllık ihracat adedini 25-30 bine çıkarmayı hedefliyor. Hattat Tarım in genel müdürü Atadan Çubukçu, dünyada traktör pazarının 300 bin adet olduğunu belirtirken, "Ancak pazarın sadece 120 bin adedi İtali ülkelerinde kullanılan modern araçlardan oluşuyor. Biz 5 yıl içinde bu pazarın yüzde 20 pay almayı hedefliyoruz" diye konuştu.



Çetin Çitakoğlu Kaiko Savolainen Tolga Tonguç Atadan Çubukçu

Savınmaya ve havacılığa da giriyor

Hema Endüstri'nin genel müdürü Çetin Çitakoğlu, savunma sanayisi ve havacılık sektörü ile ilgili de planları olduğunu belirtti. "Mayına koruma lastik, tekerlekli araç üretimi için teklif verdik. İtaliye ile ortak olarak savunma, Skoda belkopterleri için de parça üreteceğiz" diye konuştu. Çitakoğlu savunma sanayisi ve havacılık yatırımlarında kullanmak üzere, Çerkezözü'deki Uçayıcı Fabrikası'nı satın aldıklarını sözlerine ekledi.

Dizel motor üretip dünyaya satacağız

ÇİTAKOĞLU, Türkiye'de traktör için dizel motor üretilmediğini belirtirken, "Biz mutlaka üreteceğiz. Bunun için 21 milyon euro yatırım beldi ayırdık. Lisans anlaşmasıyla bu rakam 5 katına çıkacak. Lisans almadan önce devir kriterleri getiriyoruz. İlk etapta 5 bin adet üreteceğiz. Zamanla sayını artıracacağız. Dünya Türk mühendisliğinin yaptığı motorların satacağı" diye konuştu.

Türkiye pazarı durdu

ATADAN ÇUBUKÇU, ekonomik kriz nedeniyle Türkiye pazarında traktör satışlarını durdurdu. Zaten bankalar da krediyi almadılar bir hale geldi. Bir tek Ziraat Bankası krediyi veremeye devam ediyor. O da çiftçiden memur kefil istiyor" diye konuştu. Çubukçu, Türkiye pazarında yıllık

ortalama 3 bin traktör sattığını belirtti. Ancak 2008'de bu rakamın 23 bine düşüğünü belirtti. Çubukçu, 2009'da ise 16 bin adet traktör satılacağını tahmin ediyor.

ortalama 3 bin traktör sattığını belirtti. Ancak 2008'de bu rakamın 23 bine düşüğünü belirtti. Çubukçu, 2009'da ise 16 bin adet traktör satılacağını tahmin ediyor.

Traktörler yola çıktı, Hattat 250 milyon Euro'luk ihracata soyundu

Alper YOLDAŞ

HATTAT Holding, küresel kriz rağmen 250 milyon Euro'luk otomotiv ürünleri ihracatına başladı. Agvo Grubu bünyesindeki Hattat Tarım Makinaları A.Ş. 'nin 'Dizel' traktörleri, 'Dizel' traktörleri üretimine başlanan Valtra ve Massey Ferguson marka traktörlerle bir yıl 150 milyon Euro'luk ihracat gerçekleştireceği belirtildi. Bir diğer grup şirketi Hema Endüstri'nin ise başta satanım ve ön akşar olmak üzere 140 milyon Euro'luk ihracatı devam edeceği kaydedildi.

Dünyada ikinci üretici

Geçen yıl Hannover'de düzenlenen Sanayi Fuarı'nda Almanya Başbakanı Angela Merkel'in Başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ı karmayarak Türk parçası Hattat traktörünün devreye girmesi, otomotiv sektörüne Valtra ve Massey Ferguson markalarının Finlandiya'daki üretimini Türkiye'ye kaydırdı. Dünyanın en büyük ikinci traktör makinaları üreticisi Agvo Grubu ile yapılan anlaşmaya göre, başta Avrupa olmak üzere tüm dünyaya ihracat edilecek traktörlerin ilk portali, Almanya, Fransa, İsviçre, Norveç ve Finlandiya'ya gönderilecek. Üçüncü yıl, Hattat Tarım Genel Müdürü Atadan Çubukçu, ilk etapta yılda 5 bin adet traktör ihracatı hedeflediğini belirtirken, "5 yıl içinde yıllık ihracat adedini 25-30 bin adede çıkarmayı hedefliyoruz" dedi. Çubukçu, dünyada traktör pazarının yılda 300-320 bin adet civarında olduğunu belirtirken, "5 yıl içinde bu pazarın yüzde 20 pay almayı hedefliyoruz" diye konuştu.

Dizel motor da üretecek

Yılda 100 milyon Euro'luk ihracatı hedefleyen Hema Endüstri'nin Genel Müdürü Çetin Çitakoğlu, jindiki Türkiye'de traktör için dizel motor üretilmediğini belirtirken, "Biz mutlaka üreteceğiz. Bunun için 20 milyon Euro yatırım beldi ayırdık. Lisans anlaşmasıyla bu rakam 5 katına çıkacak. Lisans almadan önce devir kriterleri getiriyoruz. İlk etapta yılda 5 bin adet üreteceğiz. Zamanla sayını artıracacağız" diye konuştu.

Çiftçiye 'kefilin memur olsun' deniyor, kredi zorlaşıyor

İKİZ nedeniyle traktör satışlarını durdurma noktasına gelmiş Hattat Tarım Genel Müdürü Çetin Çitakoğlu, "Çiftçiye kefil istiyor" diye konuştu. Çubukçu, Türkiye'de yıllık 30 bin traktör satıldığını, 2008'de bu rakamın 23 bine düşüğünü belirtirken, "2009'da 16 bin adet traktör satılacağını tahmin ediyor" diye konuştu.



Mayına dayanıklı araç ve Skoda parçası üretecek

İTOMA Endüstri olarak savunma sanayisi ve havacılık sektörüne ilgili de planları olduğunu belirtirken, "Mayına koruma lastik, tekerlekli araç üretimi için teklif verdik. İtaliye ile ortak olarak savunma, Skoda belkopterleri için de parça üreteceğiz" diye konuştu.

Türkiye'nin en iyi gazetesi

Traktörde 'Devrim' geliyor

3 yıl içinde dizel motor üretmeyi planlayan Hema, ihracat edeceği traktörlerdeki yerlilik payını yüzde 100'e çıkarmayı planlıyor. Ayrıca ticari araç üretimini de düşünüyor



Tolga Tonguç, Atadan Çubukçu ve Çetin Çitakoğlu törene katıldı.



EVİRİM ERGİN

Hattat Holding'e bağlı Hema Traktör fabrikası tarafından üretilen Valtra ve Massey Ferguson marka traktörler önceki gün ilk kez Türkiye'den Avrupa ülkelerine ihracat edildi. Bu yıl toplam 5 bin adet traktör ihracatı planlanan Hema, 2009'da traktör ihracatından 150 milyon euro ciro elde etmeyi planlıyor. Tarım aksesuarları ve yedek parça ihracatı ile birlikte bu ihracat rakamı toplam 250 milyon euroya ulaşacak. Hema Endüstri Genel Müdürü Çetin Çitakoğlu ve Hattat Tarım Genel Müdürü Atadan Çubukçu'nun verdiği bilgilere göre 3 yıl içinde dizel motor üretmeyi planlayan fabrikadan

toplam traktör ihracatının 30 bin rakamına ulaşması planlanıyor. Fabrikada ayrıca ticari araç üretimi konusunu da düşündüklerini belirten Çitakoğlu, "Dizel motor ürettikten sonra traktörlerdeki yerlilik oranımız yüzde 100'e ulaşacak. Böylece Devrim arabasının traktör haline dönüşmesi olacağı" diye konuştu. Dizel motor üretimi için 3 - 4 farklı büyük firma ile görüştiklerini dile getiren Çitakoğlu, "Lisansı alıp Türkiye'de üretim yapacağız. Ancak bir süre sonra tamamen kendi üretimimiz olan motorları kullanmayı planlıyoruz" dedi.

'Mayına dayanıklı askeri araç üretebiliriz'

HEMA'NIN tesislerinde savunma sanayisi için de yatırımlar yaptıklarını ve mayına dayanıklı lastik tekerlekli tank üretimi için önümüzdeki aylarda düzenlenecek olan ihaleye gireceklerini belirten Çetin Çitakoğlu, bu konuda da en hızlı ve uygun şirket olduklarını dile getirdi.



Merkel bindi, üretim Türkiye'ye kaydı

ALMANYA Başbakanı Angela Merkel'in Almanya'nın Hannover kentindeki Sanayi 2007 Fuarı'na açılışı Başbakan R. Tayyip Erdoğan ile birlikte yaparak Hattat markalı Türk traktörüne binmişti. Daha sonra Massey Ferguson ve Valtra markalı traktörlerin üretimini Türkiye'ye kayd. Önceki gün ilk ihracat yapılan ülkeler arasında Almanya, İngiltere, Finlandiya, Hollanda gibi ülkeler bulunuyordu.



" Kriz Kapımızdan İçeri Girdi."

Değerli çalışma arkadaşlarım,

Hepinizin bildiği gibi tüm dünyada ekonomik bir kriz yaşanıyor ve bunun doğal uzantısı olarak Türkiye'de de başta otomotiv sektörü olmak üzere, üretim yapan tüm sektörlerde olumsuz etkisini arttırarak sürdürüyor.

Firmamızda da; önce Türkiye'deki ana üreticilerin üretimlerini azaltmaları ve şimdi de başta ABD olmak üzere İngiltere, Almanya ve diğer ülkelerdeki müşterilerimizin siparişlerinin azalması ile bu etki gittikçe daha fazla hissedilmekte ve bunun sonucunda da üretim rakamlarımızda önemli miktarlarda azalmalar olmaktadır. Bu etkinin 2009 yılında artarak süreceği anlaşılmaktadır. Sonuçta özetlersek maalesef

" Kriz kapımızdan içeri girdi."

Doğal olarak hepimize düşen görev; krizi en az zararla atlatmak, firmamızı ayakta tutmaktır. Firmamızda bunu yapmak; evlerimizde ve ailelerimizde de harcamalarımızın güvencesini devam ettirmek demektir. Bu zor günlerde krizi atlattı, ayakta kalabilmek için elbirliği ile her konuda daha çok çalışmalı adeta

" Taşın suyunu çıkarmalıyız."

Bu sıkıntılı dönemi en hasarsız bir şekilde atlatabilmek için yapmamız gereken olmazsa olmazlarımız:

1. Verimli olmalıyız.

Günümüzde bir işyerinin ayakta durması " verimliliğe " bağlıdır. Kriz öncesindeki durumumuzu değerlendirip kriz için değişmesi gereken davranışlarımızı tespit etmeliyiz. Eğer bir fırsat görüyorsak hemen harekete geçmeliyiz. Yaptığımız her işte, her konuda daha az israfı, daha az

uygulamalıyız. Damlaya damlaya göl olur misali küçük büyük demeden bütün önlemleri alarak daha az harcama yapabilecek giderlerimizi azaltacak çareler bulmak zorundayız.

İşyerimizi yaşatma, koruma ve geliştirme konusunda aklımıza gelen bütün önlemleri almalıyız. Şirketimize artı değer kazandıracak, fayda sağlayacak her türlü öneriyi



masraf ile bu işi nasıl yapacağımızı düşünmeliyiz.

Tezgâhlarımızı verimli çalıştırmalı, kesici takımı en efektif şekilde kullanarak daha fazla parça kesmek suretiyle ömrünü arttırmalı, kullanılmış takımları bir yöntemini bulup tekrar kullanmalı, stokları yok etmeli, verilmiş siparişleri gözden geçirmeli, gereksiz yanan ampulleri söndürmeli, boşa akan suyu kapatmalı, yere akan yağ engellemeliyiz. Parçayı bir kerede doğru işlemeli, fireleri / kayıpları azaltmalıyız. Telefon görüşmelerimizi daha kısa sürelerde tamamlamalı, araçları daha çok iş yapacak şekilde planlamalıyız.

Bu ve buna benzer uygulamalar şirketimize ilave katkı olarak geri dönecektir.

Önceden belirli bir sürede bir iş yapıyorsak, şimdi aynı sürede iki işi nasıl yaparımın çaresini bulmalıyız.

2. Tasarruflu olmalıyız.

Tüm gider alanlarında her türlü tasarruf tedbirini

hemen uygulamalı veya uygulatmalıyız.

İşyeri olmadan çalışmanında olamayacağı bilinci ile başta yönetim olmak üzere adil olarak paylaşılan özverilerde bulunmalıyız.

Sonuç olarak bu krizin tehlikelerini en az maliyetle atlatarak, ama yarattığı fırsatları da en yüksek derecede değerlendirerek hep birlikte daha iyiye gideceğiz.

Biz bunu yapacak güçte bir ekibiz, buna tüm kalbimle inanıyorum.

Çetin Çıtakoğlu
Hema Endüstri Genel Müdürü



“Krank Fabrikamızdan Çin'e Direkt İhracata Başladık”

Değerli arkadaşlarım,

Bildiğiniz gibi küresel kriz nedeniyle gerek Türkiye'de gerekse dünyada zor günler yaşanıyor. Bunun doğal sonucu olarak da şirketimizdeki üretim adetlerinde önemli düşüşler görülüyor ve bizler de buna paralel olarak bazı önlemler alıyoruz.

Ancak bunların yanı sıra bizi mutlu eden ve geleceğe bakışımızı daha olumlu hale getiren bazı sevindirici gelişmelerle de karşılaşyoruz. Bunlardan biri de;

Krank fabrikamızdan Çin'e direkt başlayan ihracatımız

Caterpillar'ın Çin fabrikasına üç tipte toplamda yılda 10.000 adet krank göndermeye başladık. Bu ihracat şirketimiz adına oldukça önemli bir başarıdır.

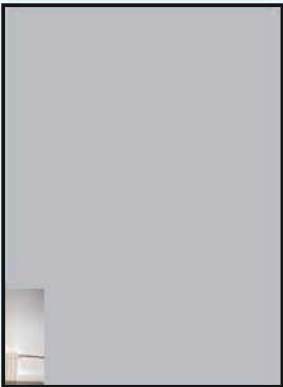
Bu konuda emeği geçen tüm çalışanlarımızı kutlar, başarılarının devamını dilerim.

Saygılarımla

Çetin Çıtakoglu / Genel Müdür - Hema Endüstri A.Ş.



“Hema Endüstri Pazarlama ve Satış”



Bu yazıyı okuduğunuz Hema dergisinde, kısa bir süre önce, Pazarlama ve Satış Bölümlerinin birlikte çekilmiş grup fotoğrafı yer almaktadır. Fotoğrafta, 32 yıllık, yurtiçi ve yurtdışı geniş bir müşteri ağı olan firmanın, beceri ve sorumluluk isteyen pazarlama ve satış işini ne kadar genç bir kadro ile (başarılı olarak) yürüttüğü ortaya çıkmıştır. Aralarında yaş ortalamasını yükselten kişinin ben olduğum hemen fark ediliyor.

Yıllar önce Hema'da çalışmaya başladığımda çalışan sayısı 450 kişi, üretimi dişli pompa ve hidrolik kaldırıcı ile sınırlıydı. Yeni maden direği üretim çalışmaları yapıyordu. Aradan geçen zaman içerisinde birçok dalda atılımlar

yaparak dünyanın en önemli firmalarını kendisine müşteri olarak kazanmıştır.

Geçmişte kapısını nasıl bulsak da içeri girebilsek diye düşündüğü firmaların birçoğu bugün Hema'yı ziyarette gelmekte, Hema adına çok başarılı geçen denetimler yaparak dünyanın her yerindeki fabrikalarına mal verebilecek firma listelerine eklemektedirler.

Elbette bu günlere kolay gelinmedi. Yurdumuzun kriz dönemlerinde ayakta kalmayı başardı. Birçok rizikolara girildi. Kimilerinin uzun süredir iş yapmıyor, yatırımını karşılamıyor bu nedenle kapatın dediği konularda Hema bugün dünya devi firmalara hizmet vermektedir.

Ömer Aldinç
Hema End. A.Ş. Uygulama Mühendislik Müdürü



Ben 13 yıldan beri Hema Endüstri Pazarlama ve satış sorumlusu olarak çalışmaktayım. 13 yıl dediğimde ve düşündüğümde çok zaman geçmiş gibi olmasına rağmen daha dün bu işe başlamışım gibi geliyor. İlk zamanlarda hangi bölümde çalışıyorsunuz diye sorulduğunda

pazarlama ve satış dediğimde tencere, tavamı satıyorsun diyorlardı. Çünkü insanlar özellikle fabrikalarda sadece imalat ve personel olduğunu zannederlerdi. Ancak son yıllarda pazarlama ve satışın ne yaptığı ve bu kadar rekabetçi ortamda ne kadar önemli olduğu anlaşılmaya ve tanınmaya başlandı.

Rekabetçi ortam demişken özellikle son yıllarda yaşanan uzak doğu krizi diyeceğim. Bana göre krizdi. Çünkü birçok şirketin kapatılmasına yol açmıştı. Geçmiş zaman olarak konuşuyorum çünkü bu buhranlı durum ortadan kalkmadan; bugünlerde sadece Türkiye olarak değil Avrupa ve Amerika da yaşanan kriz üzerimize çöktü. İki ay öncesine kadar normal giden piyasalarda biranda özellikle iç satışlarda birden frene basıldı. Çünkü yurt

dışında yaşanan krizin bizlere de yansiyacağını düşünen Türkiye'deki üretim sektörü, krizi ilk defa yaşamadığından daha önceki hataları yapmamak ve küresel krize kötü yakalanmamak için bir anda kendini korumaya aldı. Yurt dışında bugünlere kadar en azından tarım sektörüne yansımıyor derken birden firmalardan olumsuz tablolar gelmeye ve maalesef küresel krizi tüm satışlarımızda hissettirmeye başladı.

Bu küresel krizin bazı uzmanlara göre 2 yıl süreceği bazılarının ise 2009 yılının sonlarına doğru düzeleceği görüşleri olduğunu okumakta ve duymaktayız. Benim düşüncemde bu krizin 2009 yılının sonuna doğru düzeleceği görüşünü taşımaktayım. Bildiğiniz üzere pozitif düşünelim ki her şey olumlu olarak sonuçlansın ve çabuk bitsin. Bu ortamda en önemli görevimizin birçok krizi başarı ile atlatmış olan şirketimizi ve Türkiye piyasasını bu kötü kâbustan çabuk uyandırmak olup, üzerimize düşün sorumlulukları en iyi şekilde yerine getirmek olacaktır.

Serpil AKALIN

Hema End. A.Ş. Yurtiçi Satış Sorumlusu



Hema Endüstri ailesinin uzun yıllardır bir parçası olarak şirketimizin bu zaman zarfı içerisindeki gelişimini yakından gözlemleyebilme şansı yakalayan kişilerden biride benim. Birlikte geçirdiğimiz bu zaman içerisinde sürekli bir ilerlemeye ve gelişime ortak olmanın mutluluğunu

taşıyorum. Şirketimizin dününden bugününe gelirken aramıza yeni katılan arkadaşlara nelerin nasıl yapıldığını aktarma, onlarla bunu paylaşma fırsatım oldu. Kendini sürekli geliştirerek büyüyen firmamızı ileriki zamanlarda daha iyi yerlere getirmek daha büyük projelerde görmek

için bize düşen, tecrübe ile dinamizmi birleştirerek yeni fikirlerle geçmişin getirdiği bilgi birikiminin sentezini çalışmalarımıza yansıtmaktır.

Bu hedef doğrultusunda şirketimiz için emek sarf eden herkese başarılar dilerim.

Saygılarımla

Şükriye DEMİRHAN

Hema End. A.Ş. Satış Uzmanı



Bu firmadaki çalışma hayatıma Ağustos 2008'de başlamış bulunmaktayım, diğer arkadaşlarımla kıyaslandığımda, çok yeni bir personel olduğumu belirtmem gerekmemekte, bu nedenden dolayı arkadaşlarım benim gelişmem konusunda ellerinden geleni yapmaktalar, bu

yardımları için resimde görmekte olduğunuz ve burada göremediğimiz herkese teşekkürü bir borç bilirim, beni aralarında alıp onlarla birlikte büyüyen bir şirketin çalışanı olma şansı verdikleri için...

Günümüzün globalleşen dünyasında otomotiv sektörünün Türkiye olarak öncü firmalarından birinde çalışıyor

olabilmenin gurunu taşımaktayım, HEMA Endüstri zaten bu alanda gerekli yeri uzun zamandan önce edinmiş, ama zirveye çıkmaktan daha önemli olan zirvede kalabilmek düşüncesi ile, arkadaşlarımla gösterdiği çabaya ben de ortak olmak istiyorum.

Benim şansım, yılların tecrübesi olan üstlerimle onların edindiği birikimi daha kısa sürede bana aktarıyor olmasıdır.

Hema çatısı altında sizlerle birlikte çalışıyor olmaktan dolayı mutluyum...

Mustafa KORUCU

İş Geliştirme ve Pazarlama Sorumlusu



Şirketimizin dış pazarlama satış bölümünde 3 yıldır çalışmaktayım şirketimizin ihracat beyannamelerini yazıp gümrüklerden çıkış işlemlerini yapıyorum. İşe girdiğimde ayda 75 adet ihracat beyannamesi yaparken şuan ayda 150 seviyesinde yapıyorum her geçen gün büyüüp gelişen bir şirket olduğumuzun göstergesidir.

Her geçen gün büyüyen bir şirkette çalışmaktan gurur duyuyorum. Fakat şuan dünyada önemli bir kriz içerisinde olduğundan ihracatlarımız da düşüş yaşamaktadır güçlü ve dinamik bir kadroya sahip olan Hattat Holding personeli yaptığı tasarruf tedbirleriyle kullandığı araç ve gereçleri bilinçli bir şekilde kullanarak bu sıkıntılı dönemi Allahın izniyle atlatacağıdır.

Zafer ÇOLAKOĞLU

Pazarlama Gümrük Elemanı



Hema Endüstrinin en yeni ekip üyelerinden birisiyim, aranızda katıldığımdan itibaren öncelikli ilgilimi çeken konunun çalışma koşullarındaki arkadaşlık ortamının çok sıcak ve paylaşımcı olmasıdır. Tabi bu benim işime adapte olma sürecimi hızlandırmış yerine getireceğim görev veya görevleri etkin bir biçimde

eksiksiz olarak yerine getirme süremi de bir o kadar kısaltmıştır. Bundan sonraki süreçte şirketimizin dinamik güçleri olarak bizlere düşen, tecrübe ve bilgisi ile bizden önde olan arkadaşlarımızın bilgi ve tecrübelerinden yararlanarak bunları kendi kişisel yeteneklerimiz ile birleştirip yönetim kadromuzun hedeflerimiz doğrultusunda

bizi yönlendirmeleriyle Hema Endüstrinin vizyon ve misyonuna en uygun bir biçimde şirketimize maksimum faydayı sağlamak ve her geçen gün Hema Endüstri'yi daha ileriye taşımak olacaktır.

Hema Endüstrinin ve bu ekibin bir parçası olmaktan mutluluk duyduğumu belirtir. Benimle birlikte aynı hedef için çalışan tüm arkadaşlarıma çalışma hayatlarında başarılar dilerim.

Saygılarımla.

Ulaş GÜNEŞKAYA

Hema End. A.Ş. Satış Uzmanı

Hattat Holding Bizim Ailemiz

Gönüllü Olmak Bir Win-Win'dir

1974 yılında Çerkezköyde Hema Hidrolik Makine San. ve Tic. A.Ş. inşaatları devam ederken göreve başladım. Daha önce TRT'de çalışırken ilk defa TV ve FM vericilerinin kuruluşunun sevincini ülkem için bir büyük yenilik olması nedeniyle yaşamış biri olarak göreve başladığım bir firmada da ülkemiz için ilk olacak bir sanayi yatırımı atağında kendimi tekrar gönüllü gibi hissettim.



Bildiğiniz gibi askerlikte komutan askerleri tek sıra dizip, önemli bir görev için ölümüne kimlerin gönüllü olmak istediğini sorar. Gönüllü olanlar bir adım ileri çıkmalıdır, fakat o sırada bir adım geri gitmek isteyebilenlerde olabilir. İleri çıkan gönüllülerden bazıları da arzu etmedikleri halde ileri çıkmış olabilirler.

Bu gönüllüler özel eğitimle daha önce sahip olmadıkları beceri ve kabiliyeti kazanırlar. Gönüllü olmak böyle birşeydir, fakat sonunda keskin zekalılara göre hayatta kalmayı becermiş olurlar.

Bir endüstri kuruluşunda baştan beri gönüllülere ihtiyaç vardır. Bunlar öğrenmenin sınırı olmadığı için hergün çalıştıkları yerde yeni şeyler öğrenirler. En büyük avantajları bir dünya firması olan

Hattat Holding kuruluşlarında bu fırsatı bulmalarıdır. Gönüllülerden bazılarının mesuliyetleri hergün artar ve bu sayede diğer gönüllülerin yöneticisi olabilirler. Eğer bir gönüllü komitesinde görevliyseniz ve size bağlı olmayan kişilerle çalışacaksanız ve içlerinden bazıları tutumunuzu onaylamıyorlarsa çözüm ve yaklaşımınızı beğenmiyorsa, böyle bir durum yeni bir çözüm için gelişme olabilir. En iyi okullardan yeni bir iş yerine gelmiş olsa bile gönüllü ruhunu taşııyorsa beceri ve tecrübe zor kazanılan husus olur. Emirleri vermek yerine, çalışanlarla onların fikirleriyle birlikte olarak başarıya ulaşmak gönüllülerin zaten yapısında vardır. Gönüllü aynada kendisine baktığında ilk gönüllü olduğu durumunu ve şimdiki durumunu çok iyi değerlendirir.

Bir gönüllü olmak için fırsatınız olduğunda asla başınıza gelebileceklerden korkarak geriye bir adım atmak isteyen kişi olmayınız. Bunun sizin için çalıştığınız firmada da bir fırsat olduğunu ve ileriye atacağınız önemli bir adım olduğunu idrak ediniz.

Bu sayede sadece ülke endüstrinize ve çalıştığınız firmanıza değil, aynı zamanda kendinize yardım etmiş olursunuz.

Bu bakımdan gönüllü olmak bir Win-Win'dir.

Saygılarımla
Necmi Gülseven

BİLİNÇLİ VE İSABETLİ KARAR

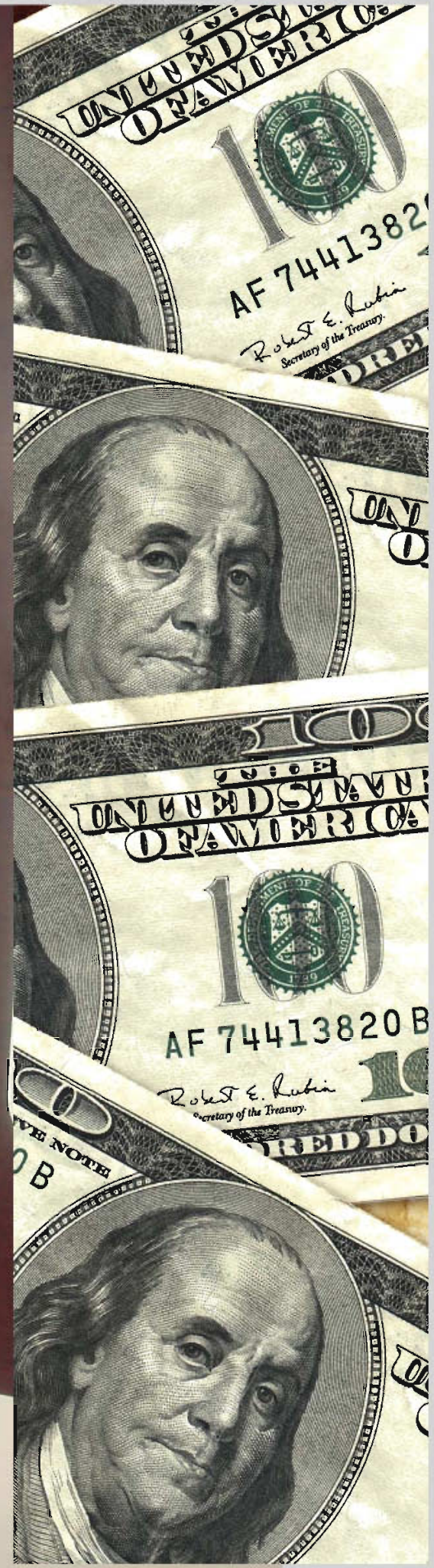
10 Nisan 1985 yılında Almanya'daki eğitimimi tamamlayıp Planlama Müdürlüğünde ZF Ticari Araç Direksiyonları Üretim Planlama Elemanı olarak Hema Hidrolik Mak. San. ve Tic. A.Ş.'de göreve başladım. Şu anda ise Hema Endüstri A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkan Asistanı olarak görevime devam ediyorum.

Bildiği gibi ZF lisansı altında ürettiğimiz direksiyonlarımız Türkiye'de üretilen Ticari araçlarda başarıyla kullanılmaktadır. Hema Endüstri A.Ş. her geçen yıl üretim çeşitlerini artırarak yeni yatırımlarla ve 3000'e yakın çalışanıyla Türk sanayine her sektörde hizmet vermeyi amaçlayan büyük bir kuruluştur. Tüm çalışanlarıyla gayretlerini devam ettirmektedir.



Bir dünya firması olan Hattat Holding A.Ş. firmasının başarılarının devamı için genç arkadaşlarımızın çalışma ve fedakarlıklarına geçmişten örnek alarak bu tempoyla devam etmeleri için kendilerine en içtenlikle başarılar diliyorum.

İsmail Hakkı AYDIN / Yönetim Kurulu Başkan Asistanı



“Ençok ihtiyacımız
olduğu zamanlarda
hayallerimizden
vazgeçmeyelim”



“Değerli Arkadaşlarım”

20 yıl önce başlamış olduğum iş yaşamına haziran 2008 den bu yana hattat holding te sürdürmekteyim. Geçen süre içinde dünyada ve türkiye 'de parlamakta olan üç ana sektörde faaliyet gösteren Hattat Holding'te sizlerle birlikte çalışmanın bir zevk olduğunu söylemek isterim.

Yine bu süre içinde grup olarak yukarıda sözünü ettiğim sektörlerde (otomotiv, enerji, gayrimenkul geliştirme ve turizm) sahip olduğumuz değerler ve büyüklükler herkesi olduğu gibi beni de etkiledi. Bu sahip olunan değerlerin bulunacak kaynaklarla yapılacak olan yatırımlarla daha da arttırılması ve öncelikle ülke ekonomisine ve hissedarlarımızla çalışanlarımıza kazandırılması benim için en önemli görevlerden biri olacaktır.

Böyle hedeflerimizin olduğu dönemde içinde yaşadığımız ekonomik kriz ve durgunluk her ne kadar morallerimizi bozsada unutmayalım ki böyle dönemler aynı zamanda fırsat yaratılabilecek dönemlerdir. Hepimiz şu ana kadar alıştığımız yöntemleri sorgulama ve farklı iş yapış biçim ve alışkanlıkları yaratma üzerinde çalışarak kendimiz, şirketlerimiz ve ülkemize katkı ve fırsatlar yaratabiliriz. Yine bu dönemler birey ve şirket olarak sahip olduklarımızın değerini daha iyi anlama ve bunları kullanarak ve takım olarak birarada yaşanan ve yaşanacaklardan daha az zarar görmemizi sağlayacak fikirleri uygulamaya koymak için

uygun dönemlerdir.

Grup olarak hedeflerimize ulaşmak için daha çok ve birlikte çalışmanın gerektiği bir dönemde aranızda olmaktan çok mutluyum.

Ençok ihtiyacımız olduğu zamanlarda hayallerimizden vazgeçmeyelim.

Ahmet Eren

Mali İşler Koordinatörü

“Finansal Yönetim = Risk Yönetimi”

Finans önce kişisel sonra kurumsal sonra da uluslararasıdır. Finans hepimizin hayatının bir parçasıdır. Finans teorisinin önemli bir kısmını oluşturan Finansal kararları, aslında çocukluğumuzdan itibaren vermeye başlarız. Kendi finansmanımız için zaman, para ve risk içeren kararlar alırız. Bu kararlar, bir işletme için de farklı değildir. İşletme de de analiz yapılır, planlanır, fonlar sağlanır, fonların yatırımı yapılır ve planlanan ile gerçekleşen arasındaki sapmaları görmek için denetim fonksiyonundan yararlanır.



En geniş anlamıyla finans, işletmenin gereksinim duyduğu fonların en uygun koşullarla sağlanması ve sağlanan fonların en etkin şekilde kullanılmasıdır. Finans ekonomi prensipleri üzerine kurulur, uluslararası perspektife sahiptir ve sürekli değişim içindedir. Finansmanlılar için 1950'li yıllara kadar fonların sağlanması önemli iken 1950'lerden sonra fonların etkin kullanımını önem kazanmıştır. Bilgisayarların ortaya çıkışı internet devrimi ile iletişimin anlık ve en üst düzeyde olması, sermayenin dolaşımındaki engellerin kalkmasıyla uluslararası piyasalarda ortaya çıkan küreselleşme kavramı son yıllarda finasta "risk yönetimi" kavramını ön plana çıkarmıştır.

Risk nedir? Üniversitede, bir profesör, yaptığı sınavda defter kitap açık, her türlü kaynağı kullanabilirsiniz demiş ve tek bir soru sormuş "Risk nedir?" öğrenciler sınav süresi boyunca sayfalar dolusu cevaplar yazmış ve süre sonunda kağıtlarını teslim etmişler. Bir öğrenci, sınavın başında kağıdını boş olarak teslim etmiş ve çıkmış. Sınavdan tek bir öğrenci geçmiş. Tahmin ettiğiniz gibi ; boş kağıt verip sınavdan çıkarak, risk alan öğrenci.

Bir işletmenin içinde bulunduğu finansal riskler: Piyasa riski, kur riski, faiz riski, likidite riski ve operasyonel riskdir.

Finans yöneticisinin temel görevlerinden biri riskleri belirlemek ve riskleri iyi yöneterek işletmenin değerini maksimize etmektir. İşletme için temel riskleri belirlemek ve yönetmek işletmenin uzun yıllar ayakta kalmasını sağlar. Bugünlerde içinde bulunduğumuz finansal kriz tam



anlamıyla bir "risk" krizidir. Amerika'da mortgage kredilerinde başladığı söylenen kriz, banka ve finansal



kurumların daha çok risk alarak gelir belgesiz (subprime) verdikleri kredilerin geri dönmemesiyle başlamıştır. En çok zarar gören 5 büyük banka yatırım bankalarıdır. Bunlar mevduat toplama izni olmayan, hükümetlerin, büyük şirketlerin, sermaye sahiplerinin yatırımlarını yönlendiren bankalardır. Yaratılan rekabet sonucu daha fazla getiri için riskli varlıklara yatırım yapmışlar, varlıkların değeri hızla düşünce otaya çıkan semaye açığını kapatamamışlar, zor duruma düşmüşler, hükümet tarafından bulunan çözümlerle varlıklarını sürdürebilir hale gelmişlerdir. Amerika'da finans sisteminde artan risk alma iştahını gösteren en önemli gösterge: Son 10 yılda geleneksel bankacılık getirirken yeni ürün sunan finansal inovasyona dayalı bankacılığın beş kat büyümesidir. Son 6-7 yılda azalan risk algılamasına bağlı olarak faiz oranları düşmüş, geleneksel yatırım araçlarının yerini daha fazla risk alarak yüksek getiri hedefleyen Hedge fonlar ve türev araçlar almıştır.

Finansal inovasyona dayalı türev piyasaların dünya çapında resmi değeri 500 trilyon dolardır ki bu Amerika'nın gayrisafi yurtiçi hasılasının yaklaşık 20 katıdır.

Hayatta olduğu gibi finansal piyasalarda ve finans yönetiminde risk almak kaçınılmazdır. Önemli olan alınan riskler konusunda farkındalığı arttırmak, alınan riskleri

belirlemek, ölçmek, yönetmek ve en az etkilenmek için gerekli tedbirleri almaktır.

Son söz : Risklerimizi bilelim ve yönetelim.

Mine Özdemir
Finansman Müdürü





ENERJİ

Enerji iş yapma yeteneğimiz ve yaşam sürekliliğimiz için vazgeçilmez temel bir unsurdur. Günümüzde kısa süreli elektrik kesintilerinin bile hayatımızı ne kadar sekteye uğrattığını düşünecek olursak enerjinin önemi çok daha iyi anlaşılmaktadır.

Cumhuriyetimizin kuruluşu ile beraber ihtiyaç duyulan enerjiyi sağlamakta ve ülkemizin gelişmesine yetecek enerjiyi temin etmek için büyük faaliyetler içine girilmiştir. Akarsuların üzerinde ölçümler yapılmış, su depolama tesislerinin belirlenmesi için çalışmalar devam etmiştir. Kısıtlı bütçe imkânları zorlanarak ve gerekli teknoloji ithal edilerek hidrolik ve termik santral inşaatlarına hız verilmiştir. Ancak tüm bu faaliyetler Türk insanının teşebbüs gücüne yetecek enerjiyi sağlayamamıştır. Zaman zaman komşu ülkelerden elektrik enerjisi ithali yapılmıştır.

Yeni dönemde hükümet kadroları ve bütçelerle yapılan bu işler özel sektöre açılmış ve enerji teminine hız kazandırılmıştır. Bu açılımda yeni enerji türlerine de önem verildiği gözlemlenmektedir. Ülkemizin büyük bir rüzgâr potansiyeli ve yerli taş kömürü rezervleri bulunmaktadır. Vatandaşımıza ucuz enerji sağlayabilmek için enerji temin faaliyetlerinin doğalgaz yerine yerli kömüre kaydırılması, bireysel çalışmalarla güneş enerjisinden de azami derecede istifade edilmesi gerektiği anlaşılmaktadır.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın bu konulardaki faaliyetlerine teknoloji ve kredi temini sağlandığı, yerli üretime önem verildiği takdirde çok yakın bir gelecekte hem sanayimiz hem de vatandaşımız yeterli ve ucuz enerjiye kavuşabilecektir.

Son hükümetlerin çalışmaları sayesinde birçok enerji kaynakları devreye alınmış, alınmayada devam etmektedir. Bunların en büyüklerinden bir tanesi de holdingimizin sahip olduğu "Batı Karadeniz Mega Enerji Üssü" projeleridir. Bu güne kadar el atılamayan enerji kaynaklarımızdan "Uyuyan Güzel" olarak tanımlanan Bartın Amasra yerli taşkömürleri şirketimizin faaliyetleri ile ülkemizin istifadesine açılacaktır.

Batı Karadeniz mevcut taş kömürleri ve metan gazı enerjiye çevrildiği takdirde ülke ihtiyacının büyük bir kısmını

karşılacak, istikrarlı ve ucuz enerji imkânlarını sağlayacaktır. Batı Karadeniz'deki kömür rezervlerinin içinde bulunan ve halen 35 milyar m³ olarak yurtdışından ithal edilmekte olan doğalgaz yerine kaim olacak metan gazı bugüne kadar hiç kullanılmamıştır. Kömür üretimi yapılırken, ayrı bir masraf yapılarak, havayı kirletecek şekilde dışarı atılmaktadır. Dünyada bu tür yöntemlere büyük cezalar uygulanmaktadır. Şirketimiz yalnız Amerika'da bulunan teknolojiyi daha Avrupa'ya ve Çin'e gelmeden ülkemize kazandırmış ve yakın gelecekte bu enerjiyi Türk ekonomisine sunacaktır.

Rekabetçi ortamdan çok uzak olarak daha evvel inşa edilen ve çevre şartlarına uygun olmayan santraller göz önünde bulundurularak bugünün sorunsuz ve çevreyi kirletmeyen termik santrallerine, çevrecilerin duruşlarını yeni teknolojileri düşünerek şekil vermeleri gerekmektedir. "İstemem" demek kolaydır, ancak bu ülke yararına değildir.

Çevre Bakanlığımızın ve çevreci kuruluşların bugünkü teknolojileri dikkate alarak yatırımları frenleyecek veya dış kaynaklara yöneltecek faaliyetlerden çekinmeleri gerekmektedir. Çevre Bakanlığımızın da gerek yurtdışı gerek yurt içi gelişmeleri vatandaşa tanıtabilecek ve özendirilecek bilgilendirme ve eğitim faaliyetlerinde bulunmaları gerektiği fikrini taşımaktayım. Aksi halde bilende bilmeyende her şeye karşı çıkmaktadır.

Hattat Holding, Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Hattat'ın başkanlığında büyük bir enerji yatırımı işine girmiştir. Faaliyetlerimiz mevcut yedi potansiyellerle vatandaşa kaliteli, yeterli ve ucuz enerjiyi getirmek amacını taşımaktadır. Bu konuda destek veren herkese teşekkür eder, çalışma arkadaşlarımıza kutsal bir görev yaptıklarını hatırlatarak başarılar diler, çalışmalarından dolayı teşekkür ederim.

Şerafettin YILMAZ
Hema Enerji A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Hema Doğal Enerji Kaynakları

Hema Doğal Enerji Kaynakları AŞ, Türkiye'de ve yurtdışında kömür, petrol, doğal gaz ve kömüre dayalı metan aramak ve üretmek üzere kurulmuş, ağırlıklı olarak bir sondaj şirkettir.

Mevcut makine ve personel alt yapısı ile Türkiye'nin önde gelen sondaj şirketleri arasına giren Hema DEK, kömür arama sondajlarında kullandığı 1500 metreye kadar kapasitesi olan 3

sürdüren şirketimiz, petrol, doğalgaz ve kömüre dayalı metan gazı arama ve işletme faaliyetlerinde bulunmak üzere 10 milyon doların üzerinde bir yatırım yapmış ve sondaj makinası ve ekipman eksiklerini tamamlamıştır.

2006 yılında, Hema Endüstri A.Ş. adına Bartın-Amasra ve Zonguldak-Kandilli yörelerinde kömür aramak üzere 3 adet karotlu sondaj makinası (2 adet Longyear LF-90 -1100 metre



amacıyla Amasra'da 25 Armutçuk'ta 7 ve Azdavay'da 2 adet olmak üzere toplam 34 adet karotlu sondaj yapılmıştır. Bu sondajlarda, toplam 24.000 metre ilerleme yapılmıştır. Tamamlanan sondajların dışında da 3 adet karotlu sondaj makinesiyle Amasra'da arama faaliyetlerimiz devam etmektedir.

Yine 2006 yılında, Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı'ndan petrol ve kömür kökenli metan gazı arama ve üretiminde kullanılmak üzere 2 adet EMSCO 350 satın almıştır. Bu kulelerin yenilenmesi ABD'den ithal edilen malzemeler ile tamamlanmıştır. Çin'den ithal edilen sondaj malzemeleri



adet karotlu sondaj makinasının yanında, 3000 metreye kadar kapasitesi olan 2 adet petrol sondaj kulesi bulunmaktadır.

2006 yılından bu tarafa faaliyetlerini

kapasiteli, 1 adet Atalay MP-1500 - 1500 metre kapasiteli) alınarak kömür arama sondajlarına başlanmıştır.

Bu karotlu sondaj makinaları ile Şubat-2006 tarihinden bu yana kömür arama





ile de Petrol sondaj makinalarımızın tüm eksikleri giderilmiş, 3000 metreye kadar tehlikeli gaz kuyularının sondajı dahil her türlü arama üretim sondajlarını yapar hale gelinmiştir.

Özellikle Batı Karadeniz Bölgesinde bulunan arama ruhsatlarımızda kullanmak ve diğer petrol şirketlerine de sondaj-kuyu tamamlama ve servis hizmetlerini müteahhitlik bazında hizmet vermek üzere yapılanmakta olan şirketimiz, Azerbaycan devletine ait bir fabrikadan 80 ton kanca kapasiteli bir Mobil Sondaj / Workover ve kuyu servis makinesi daha satın almıştır. Ayrıca çimentolama ve asitleme operasyonlarında kullanmak üzere 2 adet Romen malı AC 400D çimentolama ünitesi alınmıştır.

Türkiye çapında yürüttüğümüz petrol ve doğal gaz arama sondajlarımız ile Türkiye Taş Kömür Kurumundan rödevans karşılığı arama ve üretim izinlerini aldığımız Zonguldak, Bartın - Amasra ve Kastamonu-Azdavay



yörelerinde kömüre dayalı metan gazı arama-üretim sondajlarımız bulunmaktadır.

Kardeş şirketimiz Hema Enerji adına kömür kökenli metan gazı arama amacıyla bugüne kadar Amasra'da 1, Zonguldak'ta da 4 adet sondaj tamamlanmıştır. Tamamlanan sondajların dışında da Karadon, Arıt ve Bedesten mevkieinde 3 adet sondaj makinesiyle petrol, doğal gaz ve kömüre dayalı metan gazı arama-üretim faaliyetlerimiz devam etmektedir.

Şirketimiz şu anda, son derinlikleri 2500-3000 metre olacak şekilde, 2 adet doğal gaz ve petrol arama sondajını, kardeş şirketimiz olan Hema Enerji'ye ait Petrol ve Doğal gaz arama ruhsatlarında yürütmektedir.

Büyük enerji darboğazı içinde olan ülkemiz, bir an önce yerel kaynaklarımızın yoğun arama ve üretim faaliyetleriyle ortaya çıkarılmasını beklemektedir. Hema Doğal Enerji Kaynakları, uzman kadrosu ve geniş makine parkı ile bu yönde çaba göstermektedir.

Mehmet ÖZTEN

Sondajlardan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

Hema Doğal Enerji Kaynakları Anonim Şirketinde Sondajlardan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak çalışan Mehmet Özten, 1986 yılında Ortadoğu Teknik Üniversitesinden Petrol Mühendisi olarak mezun oldu. Aynı yıl burslu olduğu MTA Genel Müdürlüğünde Sondaj Mühendisi olarak işe başladı. Çeşitli kömür, jeotermal ve petrol arama sondajlarında çalıştı. Kısa süre İller Bankası Genel Müdürlüğünde de görev alan Mehmet Özten, daha sonra MTA Genel Müdürlüğünde Bilgisayar Yazılımı geliştirme ve elektronik cihaz tasarımları konusunda projeler yönetti.

MTA Genel Müdürlüğünden ayrılarak Orta-Asya ülkelerinde çeşitli yabancı şirketlerde maden arama, petrol arama ve üretim alanlarında proje sorumlusu ve Teknik Müdür olarak çalıştı. Yine maden aramaları konusunda Peru ve Türkiye'de görev yaptı. 2008 yılı Nisan ayında Hema Doğal Enerji Kaynaklarında Genel Müdür Yardımcısı olarak göreve başlayan Mehmet Özten evli ve bir çocuk babası. İngilizce ve Orta Asya Türk dillerini biliyor



Petrol ve Doğalgaz Arama Çalışmaları

İşleri Genel Müdürlüğü tarafından verilen ruhsatlarda yapılmaktadır. Arama Ruhsatları deniz ve karada olmak



üzere ikiye ayrılır. Hema Enerji A.Ş. karada 2, denizde 7 adet petrol ve doğalgaz arama ruhsatına sahip bulunmaktadır.

I numaralı Marmara Petrol Bölgesindeki deniz ruhsatlarımız Bulgaristan sınırında İğneada'dan başlayarak İstanbul Şile'ye kadar karasularımız içinde uzanmaktadır.

Deniz Ruhsatlarımızda bir Amerikan petrol arama şirketi olan Torcador Turkey Limited ile %50 ortaklığımız bulunmaktadır. 2007 yılında karasularımız içinde yer alan Karaburun-1 petrol ve doğalgaz arama kuyusu açılmıştır. Deniz ruhsatlarında arama çalışmalarımız devam etmekte ve 2009 yılı ilk yarısı içinde aynı bölgede ikinci arama kuyusu açılması planlanmaktadır.

II numaralı Bolu petrol bölgesinde yer alan kara ruhsatlarımızda da petrol ve doğalgaz arama

H A T T A T HOLDİNG Enerji grubu şirketlerinden biri olan Hema Enerji A.Ş.'nin faaliyet alanı Petrol ve Doğalgaz arama çalışmalarıdır. Petrol ve Doğalgaz aramaları Petrol

faaliyetlerimiz sürmektedir. AR-HEM/4092 hak sıra numaralı ruhsatımızda Karadon-1 arama kuyusunun sondaj çalışmaları devam etmektedir. AR-HEM/4093 hak sıra numaralı ruhsatımızda da Umaköy-1 arama kuyusunun tüm hazırlıkları tamamlanmış ve sondaj çalışmalarına başlanmıştır.

Kısa açıklamalar olarak yer alan bu bilgilerin arkasında bilinmesi gereken bazı ilkleri ve gerçekleri vurgulamamız gerekir.

- Hema Enerji A.Ş. Türkiye'de deniz ruhsatlarına sahip olan ilk Türk özel şirkettir.
- Hema Enerji A.Ş. denizlerimizde petrol ve doğalgaz arama kuyusu açan ilk Türk özel şirkettir.
- Hema Enerji A.Ş. 3000 metre derinliğe kadar delme kapasiteli 2 adet EMSCO GC 350T sondaj kulesine sahiptir. Makine parkına son olarak 1500 metre derinliğe kadar delme kapasiteli ve kuyu tamamlama çalışmalarını yapabilecek, hareket edebilir bir sondaj kulesini eklemiştir.
- Makine parkı içeriği açısından Türkiye'nin en güçlü ve en zengin Türk özel petrol arama şirkettir.
- Hema Enerji A.Ş. aynı petrol arama bölgesinde yer alan ruhsatlarda iki ayrı arama kuyusu açan ilk Türk özel şirkettir.

Güçlü yapısı ile Hema Enerji A.Ş. diğer petrol bölgelerinde de ruhsat sahibi olmak için hazırlıklarını sürdürmektedir.

Kısa zamanda HEMA ENERJİ A.Ş.'yi Türkiye'de petrol aramacılığı yapan yerli ve yabancı özel şirketler arasında fark edilir bir kuruluş olarak yer almasını sağlayan Hattat ailesine teşekkür eder başarılarının sürekli olmasını dileriz.

Yalçın Umurtak
Hema Enerji
Grubu Genel
Müdür Yardımcısı



gruplarında çalışarak yurda TPAO ya dönmüştür. TPAO da 5 yıl Genel müdür muavini ve yurtdışında petrol aramak üzere hükümetçe kurulması planlanan TPİC de yönetim kurulu üyeliği ve Genel Müdürlük görevlerinde Mısır, Pakistan ve Avustralya'da ruhsatlar alımında çalışmış Libya ve Suriye projelerini başlatmıştır. Daha sonra TPAO dan ayrılarak BP Azerbaycan-Türkiye boru hattı projesinde 2 yıl çalışıp emekli olmuştur. Hema Endüstride 2003 yılında, Enerji Grubunda Koordinatör olarak vazifelendirilmiştir. Halen Genel Müdür Yardımcısı olarak Hema Enerji Grubunda göreve devam etmektedir.

Yalçın Umurtak 1936 yılında Merzifon'da doğmuş, 1954 yılında Galatasaray Lisesini bitirerek İstanbul Üniversitesi Fen Fakültesi Jeoloji-Jeofizik Enstitüsünden 1958 yılında mezun olmuştur. Mobil Exploration da 2 yıl çalıştıktan sonra 17 yıl TPAO da ve BOTAS'ın kuruluşunda görev yapmış, 1979 yılında yurtdışında Brüksel'de Petro Fina, Milanoda Agip ve Londra'da Amoco UK şirketlerinde, son olarak da Houston'da Amoco Production şirketlerinde toplam 9 yıl Petrol ve Doğalgaz arama

Kandilli Kömür İşletmeleri



Yeni maden kanunu ile Zonguldak kömür havzasında üretim ve istihdam artışı sağlayacak çalışmalar kapsamında büyük ölçekli sahaların ihalesini, alacağızı-kandilli -300 üzeri sahaların işletmesini rodövans karşılığı 20 yıllığına ve 7.900.000 ton üretim taahhüdü ile Hema Endüstri A.Ş. almıştır.

Batı Karadeniz Enerji Üssü projesinin ilk ayağı olan Kandilli kömür işletmeleri ile Türkiye taşkömürü kurumu (ttk) arasında 14 mart 2005 tarihinde sözleşme imzalanarak 7 kasım 2006 tarihinde yer teslimi yapılmıştır.

2 Haziran 2006 'da başbakan Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla Kandilli kömür işletmeleri görkemli bir açılışla faaliyetlerine başlamıştır.

Etüt- proje, tamir- bakım ve modernizasyon çalışmalarının yapılarak üretime hazır hale getirilmesi çalışmalarının 2006 yılı başında başladığı işletmemizde yer altı madenciligi konusunda uzman ve deneyimli maden, makine, jeoloji ve elektrik mühendislerinden oluşan ve genç mühendislerle desteklenen ekiple halen işletmemizde görev yapmaktadır.

Yeraltı modernizasyon çalışmaları ve yatırımlar

- 10.000 m galerinin tamir, bakım ve temizlik işleri
- Taşta ve kömürde toplam 6.000 m yeni galeri
- 4.000 m bant konveyör tesisi
- 8.000 m basınçlı hava ve su hattı
- 3300 v ve 550 v olmak üzere toplam

- 9.000 m elektrik kablosu
- 8 adet akülü lokomotif ve 300 adet kömür vagonu
- 24 saat yeryüzünden kontrollü yer altı merkezi gaz izleme sistemi
- 5.000 m³/h 'lik ana havalandırma tesisi



- Yeraltından günde 6.000 m3 su atımı
- 200 kw, 300 kw ve 400 kw gücündeki su atım tulumları
- 17 ve 19 nolu kuyu modernizasyonları

+256/ +35 kotları arasındaki 17 nolu servis kuyusu kömür ihraç kuyusu haline getirilmiştir.

Bu proje, 17 nolu kuyubaşı ihraç ve lavvara transfer tesisleri kendi teknik elemanlarımızla projelendirilmiş olup imalatları yaptırılarak montaj çalışmaları bitirilmiştir.

Her iki kuyunun motor ve kontrol sistemlerinin modernizasyonu Abd'den getirilen yeni sistemlerle bu yıl sonuna kadar bitirilecektir. 750 ton/gün olan kapasiteli olan kuyular bu sayede 1500 ton/gün kapasiteye çıkarılacak ve daha güvenli hale getirilecektir.

Tahkimat sistemi modernizasyonları
Hidrolik direk- çelik sarma



Üretim ayaklarında kullanılmak üzere 1000 adet hidrolik direk Hema Endüstri A.Ş. Çerkezköy fabrikalarında imal edilerek işletmemize teslim edilmiştir. Şu anda -300 katında üretim ayağında bu sistemle çalışılmaktadır. Yerüstü çalışmaları ve yatırımlar



- 150 ton/h kapasiteli kömür yıkama tesisi
- 300 ton/h kapasiteli paketleme tesisi
- filtrasyon tesisi
- 7 adet toplam 4.266 m karotlu sondaj 6.000 m3/h kapasiteli basınçlı hava kompresörleri
- Teknik ve idari binalar, 1000 kişi kapasiteli işçi soyunma giyinme ve banyoları
- Toplam 4.000 m3 hazır beton
- Elektrik, mekanizasyon, kaynak, montaj, kuyu bakım, lokomotif, hidrolik bakım atelyeleri
- 250 m3 kapasiteli su depoları
- 24 yatak kapasiteli, çift yemek salonlu, modern bir misafirhane



Üretim faaliyetleri

1 nolu üretim panosu

-300 katında 150.000 ton rezervli üretim ayağında hidrolik direk-çelik sarma tahkimatla 180 m boyda üretim çalışmaları devam etmektedir.

2 nolu üretim panosu

-150 katında 80 m ayak boyda üretim çalışmalarına ahşap maden direkleri olarak devam edilmektedir.

-300 katındaki üretim panosunda hidrolik direk tahkimat sistemine uygun kazı sistemine uygun olarak co2 tüplü (cardox yöntemi ile) kazı yöntemi denenmiş olup başarılı olunmuştur. Bu sisteme geçmek için yatırım çalışmaları devam etmektedir. Bu sayede hem üretim verimi hem de parça kömür oranı da artırılarak daha fazla gelir eldesi

hedeflenmiştir.

Üretim hedefleri

Şuanda 550-600 ton civarında olan günlük üretim, 2008 yılı sonu kuyu modernizasyon çalışmaları ve kapasite artırımı çalışmaları sonucunda günlük 1000 tona çıkarılacaktır.

Personel durumu

Hema Endüstri A.Ş. bünyesinde teknik ve idari personelden oluşan 43 kişi olmak üzere yer altı ve yerüstü 7 taşeron firmada toplam 750 personel çalışmaktadır.

Nuh BAŞ
Maden Yüksek Mühendisi

“Hattat Otomotiv Satış Sonrası Hizmetler Departmanı”

Hattat Holding bünyesinde satış sonrası hizmetlerin anlamının nedir?

Her türlü ürünün hızlı bir şekilde taklit edildiği günümüzde markaların, ürünleri yada hizmetleri üzerinde farklılık yaratmak için kullanılan en etkin yollardan biri satış sonrası hizmetlerdir.

birbirleriyle koordine bir şekilde çalışmak zorundadır. Başarılı bir satış ekibi her firmanın arzuladığı bir şeydir. Satış sonrasında müşterilerimize sunduğumuz hizmetin kalitesi ve hızı sürdürülebilir satış için çok gereklidir. SSH olarak tüketiciden aldığımız geri beslemeleri raporlayıp pazarlama departmanı ile paylaşıyoruz .Böylelikle ürünlerimiz de hızlı bir şekilde iyileştirme ve gerek görüldüğünde farklılaştırma yapabiliyoruz. Bunun bilinçinde olan ürünümüzü alma eğilimindeki müşterilerle satışlarımızın işi daha kolay oluyor.

Türkiye çapındaki servis organizasyonunuz nasıl?

Bugün itibariyle 90 tane aktif servisimiz var. Yalnız bizim servislerimizin büyük çoğunluğu aynı zamanda Temsa Global, Karsan, Otosan, BMC, ASKAM gibi firmalara da servis hizmeti veren merkezler. Toplam servislerimizin yüzde 80'i bu şekilde faaliyet gösteriyor. Geri kalan kısmı ise yalnızca Hema Direksiyon Sistemleri için çalışan servislerdir.

Bayi organizasyonunuz hakkında bilgi verir misiniz?

150 adet satış yapan bayimiz var. Bayilerimizi ürün gruplarımıza göre otomotiv ve hidrolik olarak 2 ye ayırdık..



Ürünler taklit edilebilir ama verdiğiniz hizmetin ve kurum kültürünüzün taklit edilmesi çok zordur.

Artık tüketicilerin ihtiyaçlarının tatmin edilmesi ve değer yaratmanın yolu ürün değil çözüm sunmaktan ve hizmette sunulan farklılıktan geçiyor. Özellikle Satış Sonrası Hizmetlerin gücü ve kalitesi müşteri tercihlerini önemli derecede etkiliyor .

İhtiyaçları tatmin edilen müşterimiz de markamıza karşı sadakat oluşuyor.Bu bir marka için çok önemli bir şey.

Hattat Otomotiv olarak biz, müşterilerimizle uzun süreli ilişkiler kurmayı hedefleyen bir firmayız.

Philip Kothler in dediği gibi adınızın duyulması için; hizmet de ya çok kötü olmalı yada çok iyi olmanız lazım . Biz ikincisini tercih ettik ve Hattat Otomotiv olarak S.S.H departmanımızın her zaman rakiplerimizin bir adım önünde olması için yoğun bir gayret gösterdik.

Satış sonrası hizmetler departmanı ile satış departmanı arasındaki ilişkisi nedir?

Günümüz modern pazarlama anlayışı artık eskisi gibi değil. Ne üretirsem satarım anlayışı değişti. Artık tüketici ihtiyaçları önceden analiz edilip gerekli adetlerde üretilmeye ve pazarlanmaya başlandı. Pazarlama ; ihtiyaçların araştırılıp tespit edilmesi ile başlayan satışla devam eden satış sonrası hizmetler ve müşteri tatminine kadar uzanan uzun ve çok kapsamlı bir stratejik planlamayı gerektiriyor. Plan dahilinde şirketimizdeki bütün birimler

Bu gruplarda aralarında ayrılabilir. Herbir bayi yapısını kontrol eden ve organizasyonu sağlayan bayilere özel departmanlarımız var .

90 servisin yönetimi buradan yani merkezden mi yapıyorsunuz yoksa bölge müdürlükleriniz var mı?

Bölge müdürlüklerimiz yok.Tüm servislerimiz direkt bünyemizde bulunan merkez servis yönetiminde yapıyoruz.

Yılda en az iki olmak şartı ile eğitimler ve seminerler veriyoruz.Bu eğitimlerden en az birine servislerimizin katılma zorunluluğu vardır.Teknolojideki hızlı değişimi böylelikle servislerimizle en kısa sürede adapte edebiliyoruz.

Servislerinizin yalnızca Hema Endüstri tabelası altında faaliyet göstermediğini söylediniz. Peki servis standartlarınızı nasıl oluşturunuz?

Servislerimizdeki en önemli standartlarımız eğitim,kalite, hız ve müşteri memnuniyetidir. Serviste kullanılan ürünlerin ve yedek parçaların kalitesi,serviste bulunan personelin eğitimi ve hizmetin hızlı olması bizim için birinci zorunluluktur. Bunların dışında tabi bir takım servis alanı büyüklükleri ve gerekli malzeme ve makine gibi fiziksel standartlarımız da var tabi. Kurumsal renklerde ki tabelamızı gören müşterilerimizin oraya girdiklerinde neyle karşılanacaklarını bilmesi ve bunun bütün Hattat servislerinde aynı olması bizim en önemli hedefimizdir.

Gezici servisleriniz var mı?

Gezici servisler de satış sonrası hizmetlerin olmazsa olmazıdır. Gezici servisler ve uzman kadromuzla birlikte 24 saat olaya anında müdahale etme şansımız var. Ağır ticari araç ve iş makinesi kullanan müşterilerimizin sayısı oldukça fazla bu dostlarımız eklemek paralarını makinelerinden



kazanıyorlar bizden dolayı yaşanacak bir gecikmeden dolayı makinelerin boşa yatması bizleri çok üzer. Satış sonrası hizmetler için eğitim çalışmaları yapıyor musunuz? Her yıl toplamda üç ayı bulan eğitim dönemimiz oluyor. Haziran'da başlar, Eylül'de biter bu dönem.

Satış yapan bayilerinizin organizasyon şeması nedir? Onlara yıl içinde eğitimler veriyor musunuz?

Kalite ,maliyet,hız ,müşteri memnuniyeti küresel dünyada en önemli performans kriterleri arasında.Bunların hepsini sürdürülebilir bir iyileştirmeye tabi tutabilmemiz için birinci şart.

Ana hedeflerimize ulaşmamızı sağlayacak stratejik planlamamızı yaparken eğitimi 'çalışanların sürekli eğitimi' şirket kültürümüzün ve değerlerimizin ilk sıralarına koyduk.

Az önce de söylediğim gibi genel olarak bayilerimizi 2 ana grupta topladık; Otomotiv ve hidrolik.

Otomotiv grubu bayilerimiz; Otomobil ve hafif ticari araç, ağır ticari araç ve traktör .

Hidrolik grubu bayilerimiz; Endüstriyel ve mobil hidrolik ürünler olmak üzere 2 ye ayrılmıştır.

Buradaki her yapılanma için özel departmanlar kurduk ve buradaki çalışanların eğitimine büyük önem verdik.

Şirketimizde görevli arkadaşların şirket misyon ve vizyonuna uyması, benimsemesi çok önemlidir.Bizimle çalışacak arkadaşların seçimini de bu doğrultuda yapıyoruz. Böylelikle amaç ve hedeflere ulaşmakta çok zorluk çekmeyeceğimize inanıyoruz.

Şirket kültürünü benimseyen arkadaşlarımız hedef pazarlarına

yönelik , yetenekleri doğrultusunda aldıkları eğitimlerle de uzmanlaşarak pazardaki eğilimleri önceden sezme yeteneği kazanıyorlar.

Pazarda ki değişimi hızlı bir şekilde analiz edebilen pazarlama departmanımız ;belirlediği stratejik pazarlama planı doğrultusunda politika ve taticlerini kolaylıkla geliştirebiliyorlar.

Satıştaki arkadaşlar bizim bayilerimizle ve pazarla aramızda bir köprü.Bu departmanlarda kendi pazarları için uzmanlaşan çalışanlarımız deneyimlerini devamlı olarak sorumluluklarında ki bayileri ile paylaşmakta ve onları yönlendirmektedir.

Yıl içinde zaman zaman gerek yöresel gerekse genel eğitim toplantıları yapılmaktadır.

Bunlar 4-5 saatlik olacağı gibi günlük yada 2-3 günü kapsayan hafta sonu eğitimi şeklinde de olabiliyor.

Konaklamalı eğitimler biraz daha farklı tabi. Bunlara işin dışında gerçekleştirdiğimiz birtakım çeşitli aktivitelerle paylaştığımız özel anlar olarak bakıyoruz.

Yöresel toplantılarda yeni ürün lansmanları ve diğer yeniliklerin tanıtıldığı eğitimlerde verilmektedir.

Satış sonrası hizmetler departmanınız için yakın zamanda gerçekleştirmeyi düşündüğünüz hedefler var mı?

Satış sonrasında ürünün kalitesi kadar insan faktöründe çok önemlidir.Bu doğrultuda şirketimizi bulunduğu noktadan daha ilerilere taşıyacak misyon ve kültürümüzü benimseyen şirket kültürümüze uygun arkadaşları aramıza katarak yapılacak değişikliklerle birlikte en iyi olmayı hedefliyoruz.

Servislerinizle dönem dönem görüşmeler yapıp bazılarıyla anlaşmalarınızı fesh ettiğiniz oluyor mu peki?

Servislerimiz bizim aynamız gibidir. Bizim markamıza güvenip insanlar oraya geliyor ve haklı olarak en iyisini bekliyorlar.

Biz servis yetkisi verirken kendi insan kaynakları yönetimimizi nasıl yapıyorsak onu da o titizlikle yürütüyoruz. Onlarda bizim şirketimizin bir parçası çalışanları da kurumsal markamızın bir temsilcisi gibi görüyoruz.Bizim benimsediğimiz misyon ve vizyonu onlarında benimsemesini istiyoruz.

Servisler,son kullanıcıyla doğrudan yüz yüze iletişim kurulan bir yer. İnsanlar servise geldiğine göre demek ki bir takım sıkıntısı var.Buradaki müşterilerimize verilecek hizmetin kalitesi ve müşterinin aldığı hizmet sorası tatmin olması bizim için çok önemlidir.

Bu standartları yakalayamayan yada sürdüremeyen servislerin sözleşmeleri iptal edilmektedir.

HATTAT OTOMOTİV SATIŞ SONRASI HİZMETLER

“Hattat Holding Hukuk Müşavirliği”

“Geleceği Görmek”



Yıl 1994, Mart ayının ilk haftasında o tarihlerde ticari unvanı Hema Hidrolik Makine Sanayi ve Ticaret A.Ş.'de Sayın Mehmet Hattat'ın talepleri doğrultusunda avukat olarak göreve başlamış, uzun süren Mart ayı boyunca Şirket bünyesinde hukuk alanında kayda değer herhangi bir hukuk işleminin olmaması karşısında Sayın Hattat'ın şirket'te bir avukatı görevlendirmesine bir anlam veremediğim bir dönemde ekonomi literatüründe 5 Nisan 1994 Ekonomi Kararları olarak adlandırılan yeni bir döneme girilmişti. Şirket yatırım halindeydi, şirket yatırım nedeni ile borçlu konumdaydı. Mart ayı, fırtınadan önceki sessizlikmiş meğer. Sayın Hattat bu durumu önceden hissetmiş ve görmüştü. İcra takipleri, davalar, davalar, davalar. Yoğun bir çalışma temposu başlamıştı. Şirket bünyesinde kriz yönetimi oluşturulmuştu. Sayın Hattat'ın bu tür bir toplantıda söylemiş olduğu söz aradan 14 yıl geçmesine rağmen hala kulaklarımda çınlamaktadır "...Arkadaşlar sizleri arayan herkesin karşısına çıkacaksınız, telefon görüşmelerinden kaçmak yok..." demişti. Kriz başarı ile atlatılmış ve şirket gelişmeye ve büyümeye geçmişti. Geçen zaman içerisinde yeni kardeş şirketler kurulmuş bir kısmı da Hema Holding A.Ş.veya Hattat Holding

A.Ş.bünyesi içersine alınmıştı. Otomotiv yan sanayi,savunma sanayi,traktör üretimi,inşaat,enerji alanlarında ve diğer sahalarda faaliyet gösteren şirketlerimizin,şirket kuruluş sözleşmelerinin,yan sanayi olarak adlandırdığımız değişik sanayi kolları ile yapılan sözleşmelerin,hukuki uyumsuzluk olarak adlandırılan ve adli yargı ile idari yargıya intikal eden uyumsuzlukların,hukuki iş ve işlemlerin takibi ve sonuçlandırılması için gerekli tüm hukuki görüşme ve hazırlıkların yapıldığı yer 1994 yılında ilk olarak temeli sade bir biçimde atılan şirket hukuk danışmanlığıdır.

Şirket hukuk danışmanlığında bankacılık ve ticaret hukuku, gayrimenkul hukuku, idare hukuku-iş hukuku konularında uzmanlaşmış değerli hukukçular görev almaktadır.

Şirketlerimizin gelişmesi ve büyümesi ile Şirket hukuk danışmanlığının da ihtiyaçlara cevap verecek şekilde daha da geliştirilmesi ve etkinleştirilmesinin faydalı olacağı görüş ve kanaatindeyim.

Ömer Öztürk
Avukat

Bütün çabamız bir fark yaratmak için...

Yıllardır var olan ve işletilen İSG kuruluna ek olarak;

*Ergonomi Danışma Kurulu,
Endüstriyel Hijyen Komitesi,*

İSG Alt Kurulu gibi organizasyonları kurarak Hema'da işçi sağlığı ve güvenliğine verdiğimiz önemi daha da artırarak bir farklılık yaratmaya çalıştık.

İş sağlığı ve güvenliği bir iş yerinin boyutu ne olursa olsun en kritik ve üzerinde en çok durulması gereken konu olmalıdır. İşyerlerinin sadece çalışanlarına değil, çevreye ve müşterilerine de sağlık ve güvenlik açısından problem oluşturmuyor olduğundan emin olunmalıdır. Hema Endüstri A.Ş. olarak tekrar aldığımız ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi belgemizle bunu bir kez daha kanıtladık.

İşçi sağlığı ve güvenliği bir kültürdür. Bu kültürün tüm çalışanlara, taşeron, geçici işçi veya Hema'yı ziyaret eden



müşterilerine aşılama çalışıyoruz. Çalışanlara periyodik olarak verdiğimiz İSG eğitimlerine ek olarak İşçi sağlığı ve iş güvenliği eğitimi alırdırmadan hiç kimseyi işe başlatmıyoruz. Ziyaretçiler içinse daha kapıdan bilgilendirme başlamaktadır. Kendilerine "Misafir Güvenlik Rehberi" verilerek, sağlık ve güvenlik konularında bilgilendirme, işletme içerisinde bulundukları zaman içerisinde karşılaşmaları muhtemel risklere karşı uyarıda bulunuluyor ve sorumluluklarının neler olduğunun farkına varmalarını sağlamaya çalışıyoruz. Bütün bunlarla herkese Hema Endüstri A.Ş.'nin İşçi Sağlığı ve Güvenliği prensip ve şartları aşılanarak, uygulanması amaçlanmaktadır.

Hema Endüstri A.Ş. fabrikalarında güvenlik ve çevre ihlallerine karşı bir ödül ve ceza sistemi olan Sarı ve Yeşil Kart uygulamasına başladık. Kişisel koruyucu donanımının neden ve nasıl kullanılması konusunda eğitim veriyoruz. Sağlık, iş kazaları, risk, gürültü, kişisel hijyen ve ilk yardım diğer verdiğimiz eğitimler arasındadır.

İSG uygulamalarından sadece bu işle görevlendirilenler sorumlu tutulmamalıdır. Bu uygulamadan sorumlu olmak tek başına bu işin üstesinden gelinebileceği anlamına gelmemelidir. İşçi Sağlığı ve İş Güvenliği bir ekip işidir. Buna yönetimdeki herkesin, sendikanın, tüm çalışanların

inanması ve birlikte çalışması gerekir.

İstatistikî veriler göstermiştir ki Kas-İskelet Sistemi Hastalıkları dünyada en çok görülen mesleki hastalık gurubudur. Bu nedenle Ergonomi konusu 4857 Sayılı iş kanununun içinde yer almış ve işletmelerin bu konuda kendilerine bir düzen vermeleri yasal olarak sağlanmaya, insan faktörünün çok daha ciddi bir şekilde incelenmesi ve yapısal özelliklerinin analizi ile en makul iş koşulları altında en iyi üretim çıktısını yaratacak planlar yapılmasına çalışılmaktadır. Çünkü üretilen ürünün kaliteli olmasının yanında ürünü üreteninde yüksek standartlara sahip olarak bu eylemi gerçekleştiriyor olması gerekmektedir. Bu nedenledir ki Ergonomi ile ilgili yapılacak çalışmalar rekabette önemli bir avantaj sağlar. Bizlerin kurduğu Ergonomi Kurulu'nun kısa vadede ki amacı çalışanların nasıl çalışmalarını gerektiğini eğitim vererek, muhtemel incinmelerin, bel, omuz ve kas ağrılarının önüne geçmek veya en azından ortaya çıkmasını uzun yıllara yaymaktır.

Hema Endüstri A.Ş.'nin hedefi OHSAS 18001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi olmalıdır. Hema'ya da yakışan budur. Bu bir süreçtir ve biz bu süreçte yer almaya gönüllüyük. Daha sağlıklı ve güvenli bir işyeri oluşturmak, performansımızı geliştirmek ve standartlarımızı yükseltmek için herkesi güven ve saygı çerçevesinde, problemleri çözmek için birlikte çalışmaya davet ediyorum. Unutulmamalıdır ki; "güvenlik incitmez ancak kazalar acı verir."

Saygılarımla,

Dr. Yasin Dede MSc.
Hema Endüstri A.Ş. İşyeri Hekimi





Genel Yayın Yönetmeni

Tolga Tonguç'un Gözünden

Değerli Okurlarımız

2009 yılının hepimize mutluluk, huzur, sağlık ve başarı getirmesini diliyoruz. Yeni yılda, Hattat Holding dergimizin 7. sayısını sizlerle paylaşmanın gururunu yaşıyoruz.

Bu sayıda "Gizli Kahramanlar" köşesi oluşturmaya karar verdik. Şirketimizde uzun yıllar özveriyle çalışan, didinen ve hiçbir fedakârlıktan kaçınmayan bu güzide insanları size tanıtmak istiyoruz.

"Gizli Kahramanlar" başlığı atarken derginin Genel Yayın Yönetmeni olarak çok düşündüm acaba hiç gündeme getirmeyip bu güzide arkadaşlarımız bir sır gibi kalsın mı diye. Fakat bu kadar özveri, alın teri fedakârlık ve çalışma aşkının gün ışığına çıkması tüm mesai arkadaşlarımız için bir motivasyon, örnek ve pozitif enerji yaratacağına inandığımız için siz değerli okuyucularımızla paylaşma kararı aldık.

“Gizli Kahramanlar”



Y.K.B. Asistanı Ataman Göncü

Ataman Göncü, günümüzde ender kalan eski bir İstanbul beyefendisidir. Atatürk'e benzeyen görünümü ve pırl, pırl giyimiyle şirketimizin bir neferidir. Türkçe dilini ve edebiyatını yazdığı her yazıda bir zanaatkâr gibi işler. Hattat ailesi

ile çok derin bağları ve tarihi vardır. Çünkü Ataman Göncü üç Hattat kardeşin "Emin Hattat, Osman Hattat ve Mehmet Hattat" yanında çalışmış olan tek kişidir. Ataman Göncü Y.K. Başkanımız Sn. Mehmet Hattat'ın asistanı, dostu, sağ kolu, arkadaşısıdır. Ataman bey için bayram tatili, Cumartesi, Pazar hiç fark etmez 24 saat Y.K. Başkanımız ile el ele verip işlerimiz için çalışır, çalışır, çalışır.



Gülten Vural (Yönetim Kurulu Sekreteri)

İş bitirme ustası, yeter ki bir işi verin ve o işi unutun çünkü mutlaka Gülten hanım, ne yapar eder o işi bitirir. Çoğu insan iş yükünden strese girerken Gülten hanım iş aldıkça sevinir, bitirdikçe

mutlu olur. Dile kolay Kartal Yakacıkta oturup Maslakta çalışan bu arkadaşımız Cumartesi, Pazar, bayram, yılbaşı demeden çalışır. Gülten hanım iş verildiğinde bir atom karınca edasıyla işe başlar, geliştirir ve mümkün olduğu en kısa zamanda işi teslim eder. Tabi bu kadar iş konusunda iyi olması da Y.K.B. yardımcımız Sn. Halil Beyenal gibi bir iş ustasının yanında yetişmesidir.



Fatma Çay (Hattat Holding Finansman)

Geçmişten bu güne kadar bir çok aşk hikayesi duyduk bu seferki aşk hikayesi başka. Adı "Fatma ve Finans" aşkı; Fatma hanım, Finansmanı bir hayat tarzı olarak benimsemiş onunla evlenmiş, onunla

beraber yaşayan bir arkadaşımızdır. Fatma hanım finansmanı yalnız bırakmamak için hafta sonları dahil holdingde çalışmaktadır. Bu muhterem ve çalışkan finansmanı Fatma hanım durmaksızın çalışır.



Cemil Aşnaz (Genel Müdür Baş Danışmanı)

Cemil Aşnaz 30 yıldır Hattat Holding'de çalışmaktadır. Beyefendiliği, girişkenliği ve organize yeteneği sayesinde Hema'yı dış dünyada çok etkili bir şekilde temsil etmektedir.Hema'nın en önemli felsefeleri 1- Derk-i temas 2 -İltimas 3-Madeni hastır.

Tüm bu özellikleri taşıyan bir insandır. Cemil Bey, Tekirdağ Valisinden, Çorlu Kaymakamına, Çerkezköy Belediye Başkanından, Tapu Müdürüne kadar herkes onu tanır.



Sever Bircan (İnsan Kaynakları)

Dile kolay tamı tamına 3000 çalışan.Hepsine insan kaynakları tarafından düzenlemeler yapılıyor. Bordro düzenlemesi, SSK primlerinin yatması, vizite şu bu derken bir makine dairesi misali çalışan insan kaynakları bölümü ve vazgeçilmez dinamolardan biri Sever Bircan 20 yıl o bölümde büyüdü, yetişti

ve yetiştirdi. Bugüne kadar yaklaşık 9000 kişi Hema'ya girdi, çıktı. Tüm bunlar olurken Sever hanımın hepsinde emeği, göz nuru ve heyecan vardır Sever Hanıma umut ederim, nice 9000 kişilerde de aynı çalışkanlığı ve aynı azmi sürdürmesi dileğiyle.



Dursun Balıkçı (Hattat İnşaat)

Kar, kış, gece, gündüz, hafta sonu demeden çalışır. Her zaman bizim kalfa çalışır durur. 10 bin metrekareyle başlayan fabrikalarımız bugün 150 bin m2' ye ulaştı. Her binasında, her tesisatında, her inşaatında bizim kalfanın alın teri, emeği ve sanatkârlığı mevcuttur.

Kalfayı bir bakmışsınız Fren Fabrikasının içinde öteki gün Döküm Fabrikasını yapmakta, akşamı TRW binasının genişletilen bölümünde. O hep çalışır, çalışır, çalışır.



Durmuş Güloğlu (Hattat Holding)

Bir insanda bu kadar çok meziyet bir arada olur mu? Durmuşu tanıdıktan sonra olacağını anladım. Durmuşa bir bakmışsın garsonluk yapıyor, sonra aşçı oluyor, sonra yat tayfası,

sonra yat kaptanı, sonra inşaat kalfası, sonra idari işler sorumlusu. Herhalde "Joker Durmuş" onun için en uygun isim olur. Gece, gündüz, bayram, yaz tatili, Cumartesi, Pazar, tatili yapmayan ve devamlı çalışan son derece iyi kalpli bir jokerdir. Durmuş Güloğlu

“Çalışmaları, disiplinli ve örnek davranışları ile diğer çalışanlarımıza yol gösterecek olan ayın çalışanları”



Tacettin Aydınç

Krank Fabrikası Formeni

Gece gündüz tüm hayatı krank işleme ile bütünleşmiş, amirlerine karşı saygılı, elemanları tarafından çok sevilen, verimlilik örneği bir çalışanımızdır.



Nidağ Kula

Makina Taş. ve Tez. Devreye Alma Operatörü

Yeni tezgahların taşınması, montajı, devreye alınmasında seri ve dikkatli başarılı bir arkadaşımızdır. Hemen menfaatini her şeyden önde tutan ve verimli çalışan değerli bir iş arkadaşımızdır.



Erdoğan Şengül

Atık Saha ve Çevre Çalışanı

Atık sahasının tertip düzeni ve disiplinini sağlayan çevreci bir arkadaşımızdır.



İbrahim Kuru

Pompa Fabrikası Cnc taşlama operatörü

İş güvenliği kurallarına tam uyarak gözlük, kulaklık, eldiven ve iş ayakkabılarını sürekli kullanan çalışkan ve diğer arkadaşlarımıza örnek bir çalışanımızdır.



Emrah Bulut

Takım Atölyesi Çırağı

Temiz, dürüst ve çalışkan bir arkadaşımızdır. Görev ve sorumluluk bilinci ile ileride şirketimize fayda sağlayacaktır.



Murat Yılmaz

Dişli Fabrikası Cnc Azdırma Posta Başı

Yeni tezgah devreye alma ve numune çalışmalarında başarılı çalışkan bir arkadaşımızdır. Kendini dişli işlemede her geçen gün daha da geliştirmektedir. Geleceğin dişli uzmanı olma yolundadır.



Gaffur Kırlioğlu

Ambar çalışanı

İşini severek ve özveriyle yapan, çalışkan ve temiz, iş odaklı dikkatli bir çalışma arkadaşımızdır.

Holding Çalışanlarımızın Holdingimiz Hakkındaki Görüşleri



Mehmet Ünlü / Vize İşleri Sorumlusu

Birlik ve beraberlik duygusuyla iş yapmaya en çok ihtiyaç duyduğumuz zamanlardan geçtiğimizi düşünerek, kalitesi ve güveni ile giderek gelişip, büyüyerek Dünya çapında uluslararası bir şirket haline gelen Hattat Holding grubunda görev yapmak bir ayrıcalıktır. Daha gelişmiş bir toplum için hepimize görevler düşmektedir. Üretilen ve satılan her ürünün kalitesinin artırılmasına gösterilen önem gelecek için bir yatırımdır. Kaliteyi artırmak biz çalışanların temel görevleri arasındadır.



Metin Keskin / Finansman

35.yıllık geçmişi olan holding'imiz ülkemizde yaşanan birçok ekonomik krizi etkilenmeden atlatmış olup, doğru yatırımları ile yurtiçi ve yurt dışı pazarlarını kaybetmeden yoluna devam etmektedir. Hattat Holding yaptığı yatırımlarla ülkenin geleceğine ışık tutmaktadır. Hattat Holding gibi girişimci ruha sahip olan holding'ler inanıyorum ki uzun yıllar yıpranmadan ayakta kalarak ülke ekonomisine hizmet vermeye devam edeceklerdir. Bizlere bu güveni veren Sn. Mehmet Hattat'a teşekkürlerimi iletiyorum. Başarılarının devamını dilerim.



Çiğdem Çolak / Resepsiyonis

97'den beri Hema ailesinde çalışmaktayım; burada büyüdüm diyebiliriz. Böylesine büyük bir ailede bulunmaktan dolayı mutluluk duyuyorum. Çalışma ortamındaki güzellikleri, zorlukları burada arkadaşlarımla, müdürlerimle, büyüklerimle yaşadım; ve yaşadığım her şey bana tecrübe oldu. Bu tecrübelerimi umarım hayat yolunda en iyi şekilde değerlendireyim.



Elif Akkuş / Finansman Departmanı

Sekiz yıldır bu şirketteyim. Kendimi geliştirdiğime ve çok şey öğrendiğime inanıyorum. Hema Endüstri; gelecek vadeden, güvenilir, geniş çalışma yelpazesine sahip olan bir şirket olmakla beraber umarım en kısa sürede kurumsallaşma yolunda da büyük gelişmeler sağlanı.



Altan Tütüncü / İthalat Yetkilisi

Hattat Holding uzun yıllardır yaptığı yatırımlar sayesinde hem ülkeye döviz girdisi sağlamış hemde birçok kişiye iş olanağı tanımıştır. Şirketimizin benim açımdan en iyi yanı ; çok çeşitli alanlarda yatırım yapması, bu yatırımlar sayesinde bölümümüzde her türlü ithalat-ihracat işleminin yapılıyor. Bu işlemler sonucunda kendimi sürekli geliştirme ve yenileme şansı bulabiliyorum. Şirketimizin şu anda olduğu gibi ilerleyen yıllarda da yatırımlarına devam ederek istihdamı artıracığına inanıyorum.



Levent Engin / İthalat

Uzun yıllardır burada çalışmak bana güven ve onur veriyor. Hattat Holding bünyesinde çalışıyor olmak benim için çok önemli, öyleki uluslar arası bir holding olması dolayısı ile çalışanlar kendilerini her an geliştirebilme ve yenileme fırsatı bulabiliyorlar. Şirket olarak yaptığımız yatırımların çok yerinde ve isabetli kararlar olduğunu düşünmekteyim. Şirketimizin benim açımdan en iyi yanları çalışma ortamındaki arkadaşlığın üst seviyede olması ve şirket olarak her zaman gelişmekte olan önü açık sektörlerde faaliyet göstermemiz.



Sinem Perktas / Reklam ve Halkla İlişkiler

Hattat Holding'de çalışmaya başlayalı altı ay oldu. Yoğun emek ve zaman harcayarak aştığımız, uzun brokratik engellerin sonunda; önce TÜRSAB'ın denetlemesini başarıyla geçtik. Ardından geçtiğimiz hafta Hattat Turizm Seyahat Acentası İşletme Belgesini almaya hak kazandık. Yeni kurmuş olduğumuz Seyahat Acentamızın, ileride çok daha büyüyerek, başarılı bir Turizm Firması olacağına ve sektörün öncü isimlerinden biri haline geleceğine inanıyorum. Kuruluş aşamasında benden önce fazlasıyla emek sarfeden arkadaşlarıma ve benimle birlikte emeği geçen herkese çok teşekkür ederim.

Hattat Turizm Seyahat Acentası & Turizm Enformasyon Yetkilisi



Türkan Ergun / Hattat Holding

Hattat Holding çalışanı olarak çok memnunum. Çok şeyler öğrendim. Kendimi çok iyi geliştirdim. Keşke zamanında imkânım olsaydı da okumuş olsaydım, daha farklı bir işim olurdu.

Hattat Holding benim gerçekten ikinci evim gibi, işimi severek ve büyük bir titizlikle yaptığımı inanıyorum. Titizlik benim için gerçekten çok önemli bir konudur. Bunun için bütün çalışanlarımızın titizliğe çok önem vermeleri gerekiyor. Hattat Holding ve Hema çalışanlarına teşekkür ediyorum.



Mirali Akbaş / Hattat Holding

Sayın Hema çalışanları, kalkınmamız için dahada büyümemiz için kullandığımız makine ve araçları kendi malımız gibi kullanalım. Araçlarda sigara içmeyelim içenleri uyaralım. Parasını el alır, Dumanını yel alır, Zehiri size kalır !!!

“BİLİM VE TEKNOLOJİ DÜNYASINDAN”



GPS'li telefonlar trafik bilgisi oluşturacak

Nokia ve UC Berkeley tarafından yürütülen bir pilot proje, GPS özelliği bulunan cep telefonlarını canlı birer trafik durum bildirme terminaline çeviriyor. San Francisco körfez bölgesindeki GPS (konum belirleme sistemi) özellikli cep telefonlarına sahip sürücüler, bugünlerde yeni bir pilot uygulamayı hayata geçiriyorlar. Mobile Millennium projesi kapsamında geliştirilen bir yazılım sayesinde, trafikte hareket halindeki sürücüler yolculuklarını kayıt altında tutup, seyir halinde oldukları süre boyunca

bulundukları noktada trafiğin ne kadar sıkışık olduğu bilgisini yaratıyorlar.

Kullandıkları araçları sistem tarafından belirlenen sanal rotalar üzerinde kullandıkları süre boyunca hareket bilgisini sunuculara gönderen kullanıcılar, bu şekilde kullandıkları rotada iki nokta arasında ne kadar sürede gidip gelebilecekleri bilgisini otomatik olarak internet yoluyla bir bilgi havuzuna gönderiyorlar.

Pilot uygulamaya dahil olmak isteyen San Francisco'lu mobil gezginler, UC Berkeley Mühendislik Fakültesi tarafından geliştirilen bir yazılımı traffic.berkeley.edu adresinden telefonlarına yükleyebiliyorlar. Java yazılım desteği olan bütün telefonlarla uyumlu olan yazılımın çalışması için telefonlarda GPS özelliğinin olması gerekiyor.

Sistem, geçtiğimiz günlerde Nokia tarafından satın alınan NAVTEQ'in sağladığı harita verisini kullanıyor. Uygulama, GPS verisini sistemle paylaşan kullanıcılar sayesinde, gitmek istedikleri yöndeki trafik bilgisini öğrenmek isteyen kullanıcılara o anda nasıl bir durumla karşılaşabilecekleri konusunda bilgi sağlamış oluyor.

Sistem San Francisco'daki pilot uygulama başanlı bir şekilde tamamlandığında diğer bölgelerde de kullanıma açılacak.

Kameralı hapla erken teşhis

İngiliz bilim adamları içinde minik bir kamera olan hap ürettiler. Devrim niteliğinde tarif edilen hapla, hastalıklar kolaylıkla teşhis edilebilecek.

Hastanın yuttuğu hap, sindirim sistemi içinde altı saatlik yolculuk



yapabiliyor, 55 binden fazla görüntü çekebiliyor. Ancak bunun için hastanın bel çevresine küçük bir alet takması gerekiyor. Colon Capsule Endoscopy (Kolon Kapatıl Endoskopi) isimli hapla sindirim sisteminde çekilen fotoğraflar özel bir programla doktorların bilgisayar monitörlerine yansıyor. Böylece kameralı hapla, hastalıklar erken teşhis edilecek. Ayrıca bu hapla endoskopi yöntemine gerek kalmayacak.

Biyonik el, 2008'in en büyük icatları arasında

Parmakların tümünün hareket edebildiği biyonik el, Time dergisinin en büyük 50 icatı listesinde 14. sırada yer aldı.

Geliştirilmesi 20 sene alan biyonik el böylece, Büyük Hadron Çarpıştırıcısının da bulunduğu listenin ön sıralarında yerini almış oldu.

Geçmişte yapılanlardan çok daha becerikli olan biyonik el, kredi kartı gibi çok ince objeleri tutabilirdiği gibi ağır objeleri taşıma gücüne de sahip bulunuyor.



Bilimsel Efsaneler

Çin Seddi uzaydan görülebilir mi? Beynimizin sadece yüzde 10'unu mu kullanıyoruz? Esnemek bulama mıdır? Kediler dört ayak üzerine mi düşerler?



İnsan, beyninin sadece yüzde 10'unu mu kullanır?

Bilim adamlarını övmek için gazetelerin uydurduğu bir bilgi olmalı. İnsan uyurken bile beyninin büyük kısmı aktiftir. "İnsanlar, beynlerinin olan potansiyelinin %10'unu kullanıyorlar" deselerdi belki bu kadar saçma olmazdı, beynimizin gerçek potansiyeli hakkında hiçbir fikrimiz yok. Ancak insan beyninin her kıvrımını aktif olarak çalıştır. İnanmıyorsanız MR'a girin, rengârenk sonuçları kendiniz görün.

Bir gökdelenin tepesinden bırakılan bozuk para, birini öldürebilir mi?

Eğer kötü bir niyetiniz varsa, bozuk para seçmemenizi öneririz. Aerodinamiklikle alakası olmayan biçimini ve pütürlü yüzeyini düşünürsek, Petronas Kuleleri'nin tepesinden bile bıraksanız, evinizin penceresinden aşağı bırakmanızdan bir farkı olmaz.

Yetişkinler, yeni beyin hücresi üretirler mi?

Denir ki; 20'li yaşlardan sonra beyin, yeni hücre üretmez, cepten yer, bu yüzden de yaşlandıkça unutkanlaşırız. Gerçekten de beyin gelişiminin en hızlı olduğu dönem çocukluk, ancak ondan sonra da beyin hiç durmadan yenilenmeye devam ediyor. Annelerin, çocukları kafalarını bir yere çarpıştırdığında aptal olacaklar diye emilipentmelerine gerek kalmadı.

Tavuk suyuna çorba, soğuk algınlığına iyi gelir mi?

"İyi gelmek"ten kasıt "iyileştirmek"se, o biraz zor. Ama kastedilen şey "kendini iyi hissettirmek"se, o olabilir. Tavuk suyunun, boğaz ağrılarını rahatlattığı biliniyor. Üstelik sıcak.

Üstelik lezzetli. Neden olmamış?

Esnemek bulamacı mıdır?

Bu konuda hâlâ kesin bilimsel bir veri yok ama petronaseler bile, birbirlerini esnetken görürse esnemeye başlıyor. Tamamen psikolojik olmakla birlikte, bu satırları okurken bile esnemeye başladığınızı biliyoruz.

Hayvanlar, afetleri önceden sezer mi?

Hayvanların böyle bir yeteneği olduğuna dair hiçbir bilimsel veri yok. En azından bir altıncı hisleri yok. Ancak bizim duymadığımız frekanslardaki sesleri duyuyor olabilirler.

Bir çiklet yutarsanız, 7 yıl boyunca midenizde kalır mı?

Doğal gıdaları sindirmekten daha zorsa da çikletlerin mideniz tarafından böyle özel bir mameleğe tabi tutulduğu doğru değil. Bu düşüncenin, yapış yapış bir şeyi yutmayalım diye annelerimiz tarafından uydurulduğuna eminiz.

Çin Seddi, uzaydan görülebilen insan yapımı tek yapı mıdır?

Daha atmosferden çıkmadan önce görülebildiği doğru. Ancak o yükseklikte mistik olmak istersek piramitleri, sıradan olmak istersek havasalanlarını da görebiliriz. Mesela aydan bakarsanız hiçbir şey göremezsiniz.

Aynı yere ilk kere yıldırım düşer mi?

Yıldırım, yüksek yerlere düşer, yani etrafa yüksek olan tek bir yer varsa oraya defalarca yıldırım düşebilir. Mesela Empire State binasına yılda ortalama 25 kere yıldırım düşüyor.

Kediler daima dört ayak üzerine mi düşer?

Kediler gerçekten de çoğunlukla nazikçe yere inerler. Ancak her zaman değil. Düşme açısı önemlidir. Yani kedi bilinçli olarak aklına başına hiçbir şey gelmez, ancak aşağı kaydırsa, yani kazayla düşüyse yere dengesiz düşme ihtimali vardır. Genel kanı olan "ne kadar yüksekten düşerse o kadar iyi" düşüncesi de doğru. Yani ikinci kattan kötü bir açıda düşen kedinin dört ayak üstüne inme şansı, altıncı kattan kayarak düşen bir kedinin dört ayak üstüne inme şansından az, yükseklik, yani artan serbest düşüş süresi, kediye toparlanıp dengesini kurmak için zaman sağlıyor. Ancak bu, gökdelenden düşen kedi de dört ayak üstüne düşecek demek değil.

Öldükten sonra saçlarımız ve tırnaklarımız uzamaya devam eder mi?

Etmesler. Ancak vücudumuz su kaybettiği, yani bütüştüğü için tırnakların kökünü kaplayan etler bir miktar çekilebilir. Bu da sanki tırnak uzamış gibi görünmesine yol açar.

Windows 3.x emekliye ayrıldı

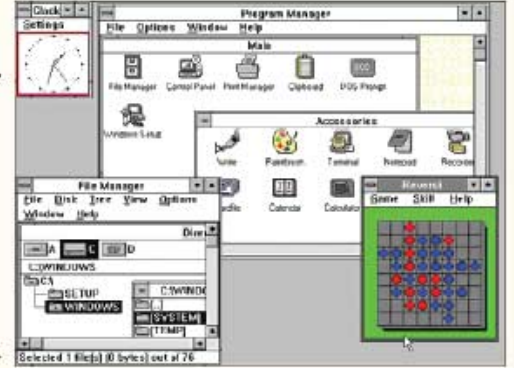
Microsoft'un kişisel bilgisayar pazarındaki büyük sıçrayışını yapmasına olanak tanıyan işletim sistemi Windows 3 emekliye ayrıldı. 22 Mayıs 1990 tarihinde satışa sunulan, Windows 3.11 ile Microsoft'un kişisel bilgisayar pazarında büyük sıçrayış yapmasını sağlayan, grafik arabirimli Windows ailesini dünya çapında başarıya taşıyan Windows 3.x, 1 Kasım'dan itibaren emekliye ayrıldı.

Birçok kullanıcı için Windows 3.x ailesi, kullanılan ilk grafik arabirimli işletim sistemi olma özelliğine sahip. Ürün her ne Apple'ın grafik arayüzlü işletim sistemi Macintosh'tan kopyalandığı konusunda ithamlara maruz kalsa da, piyasaya sürüldüğü 90'larda ve sonrasında Microsoft'un pazar lideri olmasında çok etkin bir rol oynadı.

Microsoft, 2001 yılında Windows 3.x ailesine verdiği desteği bırakmıştı ancak, firma özellikle trafik ışıkları, asansörler, meşrubat otomatları, otomobiller, yangın alarmları, alışveriş merkezlerindeki fiyat öğrenme amaçlı kurulmuş barkod okuyucular gibi gömülü sistemlerde kullanılan işletim sisteminin lisanslarını dağıtmaya devam ediyordu.

İşletim sistemi, 640K bellek, 7 MB sabit sürücü alanı ve 8086/8088 işlemci konfigürasyonu ile çalışabiliyor.

Windows 3.x ailesi, 24 Ağustos 1995 tarihinde piyasaya sürülen Windows 95'in ardından son kullanıcı pazarından çekilmişti. Yazılım, günümüz Windows işletim sisteminin görünümü ve çalışma prensiplerinin atasıydı.



“Pardus” Kelimesi Sizin İçin Ne İfade Ediyor?

Ulusal işletim sistemimiz.

Pardus, TÜBİTAK-UEKAE (Ulusal Elektronik ve Kriptoloji Araştırma Enstitüsü) bünyesinde yürütülen bir işletim sistemi geliştirme projesidir. Pardus açık kaynak kodlu ve GPL (GNU Genel Kamu Lisansı) ile dağıtılan bir özgür yazılımdır.

Özgür yazılımlar kullanıcılarına diledikleri gibi çalıştırma, çoğaltma, inceleme ve değiştirme, ve yeniden dağıtma özgürlüklerini kısılsız olarak verirler. Bu özgürlükler sayesinde kapalı kodlu ve sahipli yazılımlara göre daha fazla güvenlik, esneklik ve tasarruf sağlarlar.

Pardus'u isterseniz bilgisayarınıza kurun isterseniz kurulum yapmadan cd'den çalıştırın



Neden Pardus kullanmalıyım diyorsanız? Buyrun yanıtları.

Özgürdür

Lisansı sizi kısıtlamaz, üreticiyi sizden korumak için değil sizin haklarınızı korumak için tasarlanmıştır.

Türkçe sever

Çekinmeden Türk alfabesinin tüm harflerini kullanabilirsiniz. Yazım ve sözlük denetimi yapar, sizi güzel bir Türkçe kullanmaya teşvik eder.

Virüslere geçit vermez

İnternet'ten gelen her dosyayı kontrolden geçirmekle, ya da virüs bulaşmış bilgisayarınızı temizlemekle zaman kaybetmezsiniz.

Hızlı kurulum

30 dakikada yüklenir. Tek kurulum işlemiyle bilgisayarınıza ofis yazılımı, İnternet gezgini, sohbet programı gibi gerekli bütün programlar da yüklenir.

Kolay kullanılır

Grafik arayüzleri, menüleri, ikonları ile aklınıza ve güdülerinize hitap eder. Kullanmak için bilgisayar öğrenmek, ikinci bir dil bilmek ya da uzun eğitimlerden geçmek gerekmez.

Tamdır

Bir masaüstü kullanıcısının gereksinim duyacağı her türlü yazılım Kurulum CD'si içinde mevcuttur. İnternet araçları, ofis paketi, her türlü resim, müzik, film için oynatıcı ve düzenleyiciler, oyunlar, aklınıza ne gelirse...

Özelleştirilebilir

Sistemi, kendi beğenilerinize göre özgürce değiştirebilirsiniz. Hem görünüş, hem de davranış açısından. Tek sınır, hayal gücünüzdür.

Şeffaftır

Kaynak kodlarını kendi ihtiyaçlarınıza göre değiştirebilir, kendi dağıtımınızı üretebilirsiniz. Ne yaptığını ve ne yapmadığını kaynak koduna bakarak bilirsiniz.

Çok dil bilir

Aynı aynı CD'ler ile tekrar yükleme yapmadan, iki dokunuşla Türkçe'den İngilizce'ye dönüşür. Herhangi başka bir dilin desteğini eklemek de son derece kolaydır.

Eğlencelidir

Kaptan Masaüstü, PİSi ve ÇOMAR ile bilgisayar kullanmanın keyfini, tam Türkçe desteği ile bilgisayarınızı kendi dilinizde kullanmanın kolaylığını yaşarsınız.



Temmuz, Ağustos, Eylül, Ekim Ayları Doğum Raporu

Bebekler, dünyadaki en güzel hediye ve hayatın anlamını daha iyi hissettiren en değerli varlıklarımız...

Hattat Holding olarak genç çiftlerimizi kutluyor, bebeklerin sağlıklı bir şekilde büyümelerini temenni ediyor, çiftlerimize ömür boyu huzur ve mutluluk diliyoruz...

ADI SOYADI	CİNSİYETİ	D. TARİHİ	İŞYERİ ÜNVANI
Muharrem Sezer	Kız	03.07.2008	Montaj
Erkan Çalışır	Erkek	19.08.2008	Pompa Fabrikası
İlhan Banço	Erkek	26.08.2008	TRW
Ersan İneli	Erkek	01.09.2008	Krank
Kurtuluş Coşkunöz	Kız	02.09.2008	Krank
Ahmet Yavuz	Kız	03.09.2008	Jeoloji Mühendisi
Eray Özer	Kız	09.09.2008	Krank
Sedat Yılmaz	Erkek	13.09.2008	Valf
Aydın Yılmaz	Kız	15.09.2008	Yüzey İşlemleri
Serdar Erguvan	Erkek	15.09.2008	Direksiyon
Recep Burak	Erkek	18.09.2008	Pompa Fabrikası
Mehmet Fatih Hacıevliyagılı	Erkek	19.09.2008	Satış
Özgür Subaşı	Kız	24.09.2008	Krank
Bülent Soydan	Erkek	24.09.2008	Kaldırıcı
Tuncay Aydemir	Erkek	25.09.2008	Pazarlama ve Satış
Hakan Aslan	Erkek	25.09.2008	Dişli
Necdet Pala	Kız	30.09.2008	Kaldırıcı
Ercan Menekşe	Erkek	01.10.2008	Kaldırıcı
Erkan Becit	Erkek	03.10.2008	Metod proses
Serbülent Selvi	Erkek	06.10.2008	Ambar
Sabri Koç	Erkek	06.10.2008	TRW
Ediz Özen	Erkek	09.10.2008	Kaldırıcı
Özge Özek Günsal	Kız	09.10.2008	Hema Enerji
Nuri Oflay	Erkek	14.10.2008	Direksiyon
Oğuzhan Değirmenci	Kız	14.10.2008	Ambar
Murat Ulusoy	Kız	14.10.2008	Döküm
Metin Hatipoğlu	Kız	14.10.2008	Krank
Murat Koca	Erkek	17.10.2008	Pompa Fabrikası
Recep Kılıç	Erkek	20.10.2008	Metod proses
Hikmet Sak	Kız	21.10.2008	Isıl İşlem
Özkan Çetlin	Erkek	21.10.2008	Tic.Araç Dlr.Fab.
Hasan Akman	Erkek	21.10.2008	Isıl İşlem
Ceyda Kurtçu	Erkek	22.10.2008	Arge
Cem Fırat	Erkek	22.10.2008	TRW
Aytül Kızıler	Kız	25.10.2008	Genel Müdürlük
Saffet İldeş	Erkek	29.10.2008	Dişli



Temmuz, Ağustos, Eylül, Ekim Ayları Evlenme Raporu

Evlilik birbirlerini seven ve hayatı iyi günde, kötü günde, sevgi ve saygı çerçevesinde mutlu bir şekilde olmasını sağlayan kutsal bir müessesedir.

Hattat Holding olarak yeni evlenen çiftlerimizi kutluyor, hayatı iyi günde kötü günde, sevgi ve saygı çerçevesi içinde geçirmelerini diliyoruz...

ADI SOYADI	EŞİNİN ADI	E. TARİHİ	İŞYERİ ÜNVANI
İbrahim Gündeğer	Sibel Gündeğer	29.07.2008	Direksiyon Gövde
İsmail Üstün	Filiz Üstün	29.07.2008	Kalite Güvence
Fikri Doğan	Gülçhan Doğan	31.07.2008	Merkezi Kalite Güvence
Akif Aydın	Canan Aydın	25.08.2008	Direksiyon Gövde
Ayhan Mutlu	Fatma Mutlu	31.08.2008	Mekanik Bakım
Çağlar Gündoğdu	Halime Gündoğdu	10.09.2008	Pompa Fabrikası
Hüseyin Adı	Aynur Adı	22.09.2008	Dişli
Mustafa Akdeniz	Songül Akdeniz	24.09.2008	Pompa Fabrikası
Halis Günay	Nihan Günay	11.10.2008	Isıl İşlem
Serkan Özer	Buket Başak Özer	18.10.2008	Dişli
Gökmen Günay	Gülşen Günay	19.10.2008	Takım Aparat
Erman Sayar	Nevin Sayar	19.10.2008	Pompa Fabrikası
Serkan Güman	Şerife Güman	26.10.2008	Kaldırıcı
Cüneyt Yılmaz	Filiz Yılmaz	26.10.2008	Kalite Güvence
Göksel Tuncel	Serap Tuncel	27.10.2008	Krank



PANORAMIK
RESTAURANT



İC BAHCE



TERAS
HAVUZU



SAĞLIK
MERKEZİ



KONFERANS
SALONU

Ahşılmadık silüetiyle, 2008'de İstanbul'a kapılarını açacak olan Diamond Of İstanbul ; 5 yıldızlı otel, residence , a tipi ofis, 1500 kişilik konferans salonu, alışveriş merkezi ve doğal yaşam alanlarıyla günümüzün modern yapılanmasına bambaşka bir anlam kazandırıyor.dünyanın son yıllarda kullandığı 'Akıllı Bina' deyiimi Diamond Of İstanbul'u tasvir etmekte yetersiz kalıyor.Diamond Of İstanbul yeryüzünde insanoğlu tarafından geliştirilmiş en son teknolojiyle donatılacağı gibi, müşterilerine en mükemmel servisi vermeyi misyon edilen 'Yaşayan' bir bina olacak.

KONUT

Her şey rahatınız için size özel olarak tasarlandı... Concierge, resepsiyon, catering, araba kiralama hizmeti, çocuk bakım ünitesi ve görevli hizmetleri Diamond güvencesi ve kalitesiyle buluşarak 21. yüzyılın exclusive yaşam tasarısı olarak hazırlandı...

OTEL

Güzellik ve rahatlığın lüksle buluştuğu nokta... İçeri girdiğiniz anda hissedeceğiniz 5 yıldızlı servis kalitesi sizi evinizde hissettirmek için tasarlandı.4200 m2'lik yaşam alanı ve 1500 kişilik konferans kompleksiyle Diamond of İstanbul, size unutamayacağınız bir konaklama sunuyor...

OFİS

Siz işinizin başındayken ayrıntıları bize bırakın... Kullanıma hazır telefon-internet bağlantısı, a/c sistem Diamond kalitesiyle birleşti ve ihtiyacınız olan her şeyi ayağınıza kadar getirdi, A kalite ofis alanlarında rahatlığınız bizim için her şeyden önce gelir

ALIŞVERİŞ MERKEZİ

Şehirdeki en iyi alışveriş deneyimini Diamond'da yaşayın... Yerli ve yabancı markaların mükemmel uyumunu sergileyen mağazacılık anlayışı, sinemalar, eğlence kompleksleri ve her damak tadına hitap etmeyi amaçlayan restoranlar her taştan kalite ve orjinallliği arayan insanların ortak beğenilerine sunuldu.Diamond'da alışveriş yaşam stilinizi yansıtır.



DIAMOND OF ISTANBUL

“CUMHURİYETİMİZ 85 YAŞINDA”

Geçtiğimiz günlerde Cumhuriyetimizin kuruluşunun 85. yılını tüm Türkiye’de coşku ile kutladık. Kutlamalarda renkli görüntüler oluştu, peki Cumhuriyetimizi nasıl kurduk?

Ottoman İmparatorluğu’nda, ikinci Meşrutiyetin ilanından altı yıl sonra Birinci Dünya Savaşı başladı. 1914’te başlayan Birinci Dünya Savaşı’na dünyanın belli başlı devletleri katıldı. Dört yıl süren savaş sonunda bizimle birliktelikte olan devletler yenildi. Savaş kurallarına göre biz de yeniliş sayıldık. Ülkemiz İngilizler, Yunanlılar, Fransızlar, İtalyanlar tarafından paylaşıldı.

Ulusuna inanan, gıyaset Mustafa Kemal Paşa, 19 Mayıs 1919’da Samsun’a geldi. Erzurum’da, Sivas’ta kongreler düzenlendi. Mustafa Kemal Paşa "Tek bir egemenlik var, o da Milli egemenliktir. Ulusu yine ulusun kendi gücü kurtaracaktır." diyordu. Yurdun dört bir tarafından gelen ulus temsilcileri, milletvekilleri 23 Nisan 1920 günü Ankara’da Büyük Millet Meclisi’nde toplandı. Meclis, Mustafa Kemal Paşa’yı başkan seçti. Mustafa Kemal Paşa’nın önderliğinde Büyük Millet Meclisi Ulusal Kurtuluş Savaşı’nı başlattı. Bir yandan efeler, dedeler, seymenler bulundukları yörede düşmana karşı koydular. Öte yandan düzenli ordular İnönü’de, Sakarya’da, Dumlupınar’da savaşarak Yurdumuz düşmanlardan kurtarıldı.

İmzalanan Lozan Barış Antlaşması ile yeni bir devlet doğdu. Bu doğan devletin yönetim biçimini henüz belirlenmemiştii.

İkinci dönem Büyük Millet Meclisi 11 Ağustos 1923’te ilk toplantısını yaptı. 13 Ekim 1923’te Ankara Başkent oldu. Atatürk ; düşmanın ülkeden atılıp sınırlarımızın belirlenmesinden sonra, çoktan beri tasarladığı cumhuriyetin ilanı üzerinde hazırlıklar yapmaya başladı. 28 Ekim 1923 akşamı yakın arkadaşlarını Çankaya’da yemeğe çağırdı. Onlara , "Yarın Cumhuriyet’i ilan edeceğiz." Dedi.

29 Ekim 1923 günü Atatürk, milletvekilleri ile görüştüktan sonra taslağı hazırlanan cumhuriyet önergesi Türkiye Büyük Millet Meclisi’ne verildi. Meclis önergeyi kabul etti.

Böylece ülkemizde cumhuriyet yönetimi kuruldu. Atatürk kurulan Türkiye Cumhuriyeti’nin ilk Cumhurbaşkanı oldu. Cumhuriyet’in ilanı yurttta sevinç ve coşku ile karşılandı.

Cumhuriyet; yurttaşların seçme ve seçilme hakkının olduğu bir yönetimdir. Ulus temsilcilerinin kabul ettiği yasalarla ülkenin yönetilmesidir. Cumhuriyet yönetiminde söz ulusundur. Cumhuriyet’i korumak, kollamak, yaşatmak her yurttaşın ödevidir.

Hattat Holding olarak Cumhuriyetimizin kurulmasında emeği geçen başta Atatürk ve silah arkadaşları olmak üzere hepsini saygı ile anıyoruz.